



Informe de País Sudáfrica 2019



“Una manera de hacer Europa”
Fondo Europeo de Desarrollo Regional



ÍNDICE

| | |
|--|----|
| ■ MAPA DE SUDÁFRICA | 3 |
| ■ ANOTACIONES GENERALES | 4 |
| ■ RELACIONES COMERCIALES | 5 |
| • Relaciones comerciales Sudáfrica/R. Murcia | 6 |
| • Tablas y gráficos R. Murcia/Sudáfrica | 7 |
| • Relaciones comerciales Sudáfrica/España | 14 |
| • Tablas y gráficos España/Sudáfrica | 15 |
| ■ PERFIL SOCIOECONÓMICO Y EMPRESARIAL | 21 |
| • Entorno empresarial | 22 |
| • Estrategias de negociación | 23 |
| • Normas de protocolo | 24 |
| • Aspectos económicos | 26 |
| • Accesibilidad del mercado | 27 |
| • Perfil demográfico | 33 |
| • Perfil geográfico | 33 |
| • Perfil económico | 33 |
| ■ INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA Y PRÁCTICA | 34 |
| • Información complementaria | 35 |
| • Información práctica | 36 |
| • Webs de interés | 39 |
| • Direcciones de organismos | 39 |
| • Fuentes documentales | 40 |

"Este documento y todos sus contenidos son de uso público. Puede usarse parcialmente o en su totalidad. Se agradecerá que se cite el INFO como fuente de la información usada. Modo de citación: FUENTE: Instituto de Fomento de la Región de Murcia (INFO)".

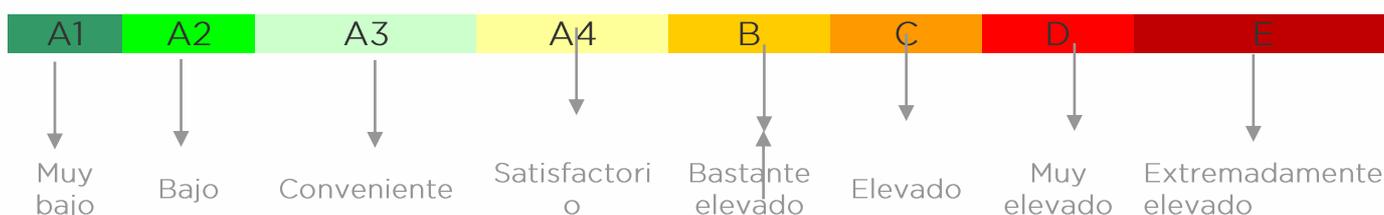
MAPA DE SUDÁFRICA



ANOTACIONES GENERALES

- 30ª economía más grande del mundo en términos de PIB (2017 – Cia.gov).
- 39º mayor importador y 38º exportador mundial.
- Crecimiento económico del 1,3% en 2017 y del 0,7% en 2018 y previsión del crecimiento del 1,4% en 2018 (datos provisionales).
- El mercado sudafricano es grande y diversificado, ofreciendo oportunidades en variedad de sectores. En el sector industrial es más fácil conseguir una diferenciación y un valor añadido, en comparación con el sector de bienes de consumo final. El sector que en los últimos años ha generado y continúa generando más oportunidades para las empresas españolas es el de las energías renovables, tanto en servicios como en equipos e instalaciones. Dentro del sector de bienes de consumo existen oportunidades en el sector de la piedra natural, recubrimientos cerámicos y baldosas de diseño.
- El análisis de las importaciones de mercancías por países permite destacar como principales proveedores a China, Alemania, EE.UU. y Arabia Saudita. España ocupa la decimocuarta posición.
- Sudáfrica es una economía abierta y es miembro de las principales organizaciones económicas internacionales. Dada su enorme preponderancia económica en la región, Sudáfrica marca la política exterior del conjunto del área subsahariana y lidera los procesos de integración económica y comercial en dicha área. Así, además de pertenecer a la Unión Africana, está integrada en la Unión Aduanera del Sur de África (Southern Africa Custom Union, SACU), el Área Monetaria Común (Common Monetary Area, CMA) y la Comunidad de Desarrollo del África Austral (Southern Africa Development Community, SADC).
- En cuanto a la clasificación riesgo país de COFACE, Sudáfrica se encuentra en el nivel B.

EVALUACIÓN RIESGO PAÍS



Relaciones comerciales

RELACIONES COMERCIALES SUDÁFRICA/R. DE MURCIA

La cifra de exportaciones de la Región de Murcia a Sudáfrica en 2018 fue de 41,17 millones de euros con una tasa de cobertura del 681,4%.

El número de empresas exportadoras de la Región de Murcia a este país fue de 112 en un total 1.259 operaciones comerciales. Sudáfrica ocupa la posición 35 en el ranking de países donde exporta la Región de Murcia. En el ámbito nacional se sitúa en el puesto 42.

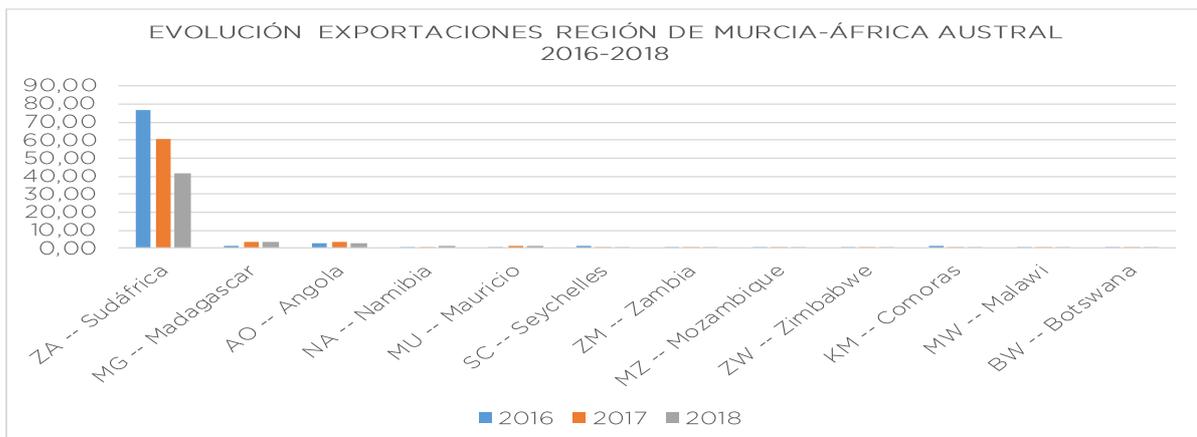
Las principales partidas exportadas desde Murcia hasta este país fueron para estos meses, otras grasas y aceites (21,08 millones de euros); frutas frescas y congeladas (6,94 millones de euros); envases y embalajes (2,35 millones de euros); e ingredientes y aditivos para la alimentación (2,18 millones de euros).

La cifra de importaciones recibidas en la Región de Murcia en 2018 fue de 6,04 millones de euros. Los principales productos importados fueron ingredientes y aditivos para la alimentación (2 millones de euros); frutas frescas y congeladas (1,2 millones de euros); productos químicos (0,78 millones de euros); zumos (0,74 millones de euros).

Tabla 1. Evolución exportaciones R. de Murcia-África Austral

| EVOLUCIÓN EXPORTACIONES REGIÓN DE MURCIA-ÁFRICA AUSTRAL | | | | |
|---|-------|-------|-------|------------|
| Países | 2016 | 2017 | 2018 | %2017/2018 |
| 32 -- ÁFRICA AUSTRAL | 85,29 | 69,02 | 51,25 | -25,75 |
| ZA -- Sudáfrica | 76,68 | 60,42 | 41,17 | -31,86 |
| MG -- Madagascar | 1,16 | 3,11 | 3,35 | 7,53 |
| AO -- Angola | 2,71 | 3,27 | 2,65 | -19,02 |
| NA -- Namibia | 0,10 | 0,04 | 1,42 | 3.088,79 |
| MU -- Mauricio | 0,76 | 1,00 | 1,04 | 3,59 |
| SC -- Seychelles | 1,07 | 0,58 | 0,77 | 32,14 |
| ZM -- Zambia | 0,19 | 0,17 | 0,45 | 171,21 |
| MZ -- Mozambique | 0,81 | 0,10 | 0,28 | 169,00 |
| ZW -- Zimbabwe | 0,13 | 0,26 | 0,10 | -62,78 |
| KM -- Comoras | 1,58 | 0,06 | 0,02 | -66,14 |
| MW -- Malawi | 0,00 | 0,00 | 0,01 | 264,28 |
| BW -- Botswana | 0,02 | 0,01 | 0,01 | -5,94 |

Millones €. Fuente: ESTACOM



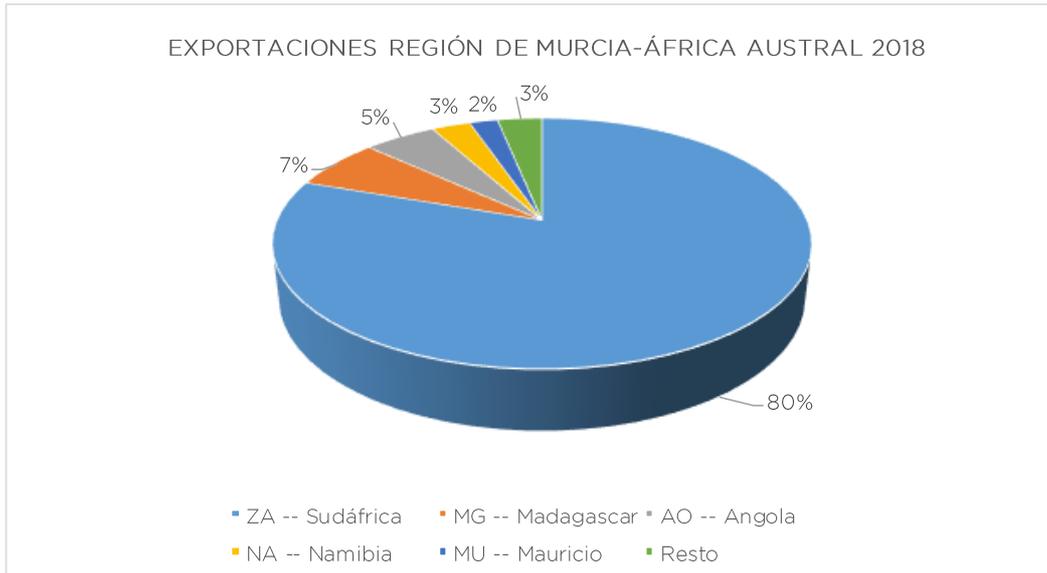


Tabla 2. Evolución nº empresas exportadoras R. de Murcia-Sudáfrica

| EVOLUCIÓN Nº EMPRESAS EXPORTADORAS REGIÓN DE MURCIA-SUDÁFRICA | | | | | |
|---|------|------|------|------|------|
| | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
| TOTAL | 110 | 105 | 111 | 120 | 112 |

Nº empresas exportadoras. Fuente: ESTACOM

Tabla 3. Evolución nº operaciones de exportación R. de Murcia-Sudáfrica

| EVOLUCIÓN Nº OPERACIONES EXPORTADORAS REGIÓN DE MURCIA-SUDÁFRICA | | | | | |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|
| | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
| TOTAL | 1.245 | 1.610 | 1.281 | 1.676 | 1.259 |

Nº operaciones comerciales. Fuente: ESTACOM

Tabla 4.- Balanza comercial R. de Murcia-Sudáfrica

| BALANZA COMERCIAL MURCIA-SUDÁFRICA 2017-2018 | | | | | | | | |
|--|--------------|-------------|--------------|-----------------|--------------|-------------|--------------|---------------|
| | 2017 Export | 2017 Import | 2017 Saldo | 2017 Cob % | 2018 Export | 2018 Import | 2018 Saldo | 2018 Cob % |
| Enero | 8,04 | 0,21 | 7,83 | 3.889,80 | 0,57 | 0,24 | 0,32 | 233,17 |
| Febrero | 1,13 | 0,32 | 0,81 | 356,38 | 1,45 | 0,45 | 0,99 | 318,90 |
| Marzo | 8,18 | 0,27 | 7,92 | 3.070,21 | 1,31 | 0,10 | 1,21 | 1.332,75 |
| Abril | 1,52 | 0,06 | 1,46 | 2.519,91 | 1,14 | 0,65 | 0,50 | 176,81 |
| Mayo | 1,49 | 0,56 | 0,93 | 267,16 | 3,02 | 0,37 | 2,64 | 806,50 |
| Junio | 2,34 | 0,22 | 2,12 | 1.073,08 | 6,03 | 0,31 | 5,72 | 1.931,73 |
| Julio | 9,95 | 0,28 | 9,67 | 3.556,83 | 5,83 | 0,45 | 5,38 | 1.290,64 |
| Agosto | 3,29 | 0,57 | 2,71 | 572,22 | 4,97 | 1,00 | 3,96 | 495,43 |
| Septiembre | 4,70 | 0,78 | 3,92 | 599,66 | 3,04 | 0,37 | 2,67 | 819,12 |
| Octubre | 10,77 | 0,35 | 10,41 | 3.069,21 | 6,07 | 0,93 | 5,14 | 653,45 |
| Noviembre | 2,06 | 1,11 | 0,94 | 184,62 | 6,52 | 0,43 | 6,08 | 1.509,69 |
| Diciembre | 6,95 | 0,56 | 6,39 | 1.246,36 | 1,23 | 0,73 | 0,50 | 168,79 |
| TOTAL | 60,42 | 5,29 | 55,13 | 1.142,39 | 41,17 | 6,04 | 35,13 | 681,40 |

Millones €. Fuente: ESTACOM

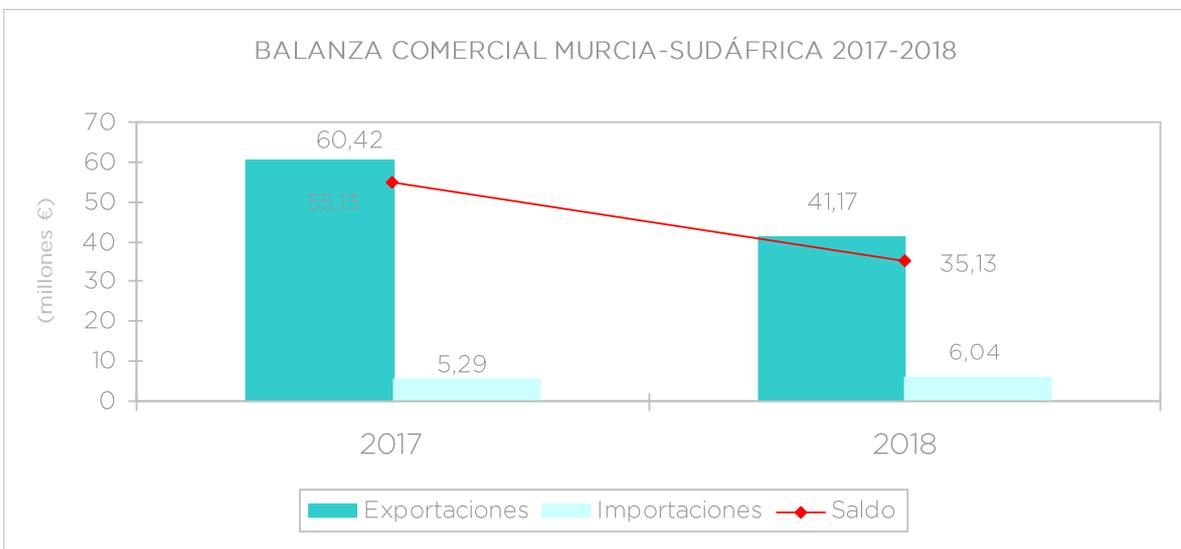


Tabla 5.- Evolución exportaciones R. de Murcia-Sudáfrica

| EVOLUCIÓN EXPORTACIONES MURCIA-SUDÁFRICA 2013-2018 | | | | | | |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
| TOTAL | 77,36 | 72,31 | 54,07 | 76,68 | 60,42 | 41,17 |

Millones €. Fuente: ESTACOM

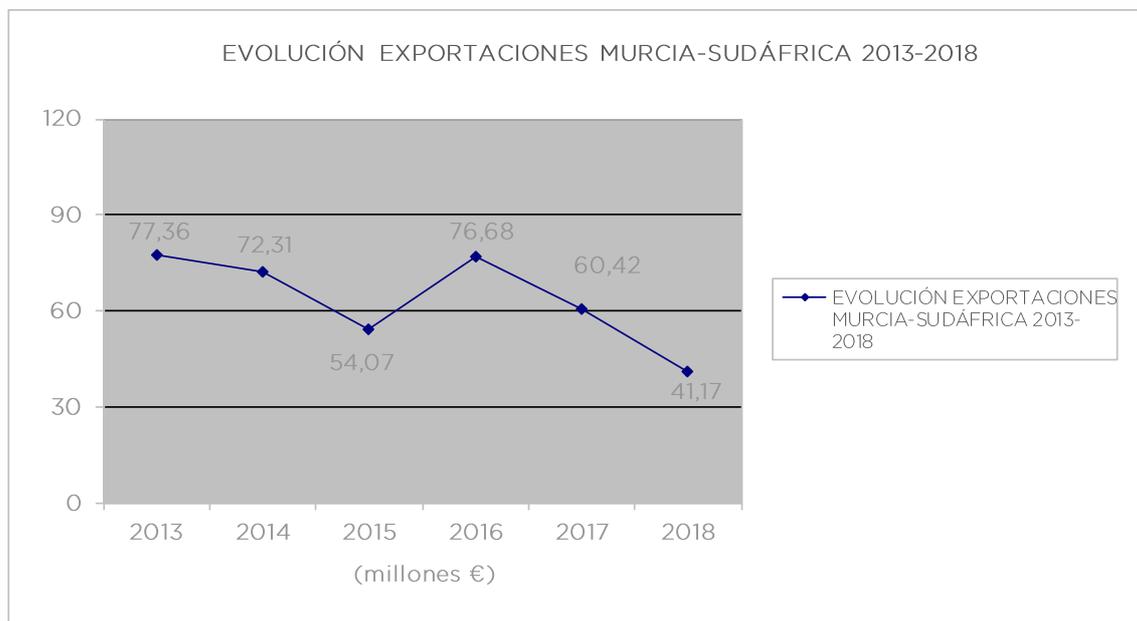


Tabla 6.- Ranking productos exportados R. de Murcia-Sudáfrica

| RANKING PRODUCTOS EXPORTADOS MURCIA-SUDÁFRICA 2018 | |
|---|--------------|
| Sectores ICEX | Millones - € |
| 10506 -- Otras grasas y aceites | 21,08 |
| 10102 -- Frutas frescas y congeladas | 6,94 |
| 40302 -- Envases y embalajes | 2,35 |
| 10509 -- Ingredientes y aditivos para la alimentación | 2,18 |
| 43301 -- Productos químicos | 1,74 |
| 43203 -- Instalaciones completas, maquinaria y equipos para generar energía | 1,20 |
| 10203 -- Alimentación animal | 0,88 |
| 40902 -- Maquinaria eléctrica | 0,84 |
| 40404 -- Maquinaria para la industria de bebidas y vinícola | 0,84 |
| 10501 -- Azúcar y productos de confitería | 0,48 |
| 40203 -- Equipamiento de riego | 0,40 |
| 10302 -- Carnes y despojos congelados | 0,37 |
| 40502 -- Maquinaria de construcción y obras públicas | 0,31 |
| 10103 -- Conservas hortofrutícolas | 0,27 |
| 20302 -- ZUMOS | 0,25 |
| 10505 -- Aceite de oliva | 0,24 |
| 40503 -- Maquinaria de transporte y elevación | 0,15 |
| 30305 -- ARTÍCULOS DEPORTIVOS | 0,12 |
| 40901 -- Maquinaria y material eléctrico | 0,07 |
| 41205 -- Otros componentes de conjuntos industriales | 0,07 |
| SubTotal | 40,78 |
| Total | 41,17 |

Millones €. Fuente: ESTACOM



Tabla 7.- Evolución importaciones R. de Murcia-Sudáfrica

| EVOLUCIÓN IMPORTACIONES MURCIA-SUDÁFRICA 2013-2018 | | | | | | |
|--|------|------|------|------|------|------|
| | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
| TOTAL | 1,89 | 4,53 | 4,84 | 5,45 | 5,29 | 6,04 |

Millones €. Fuente: ESTACOM

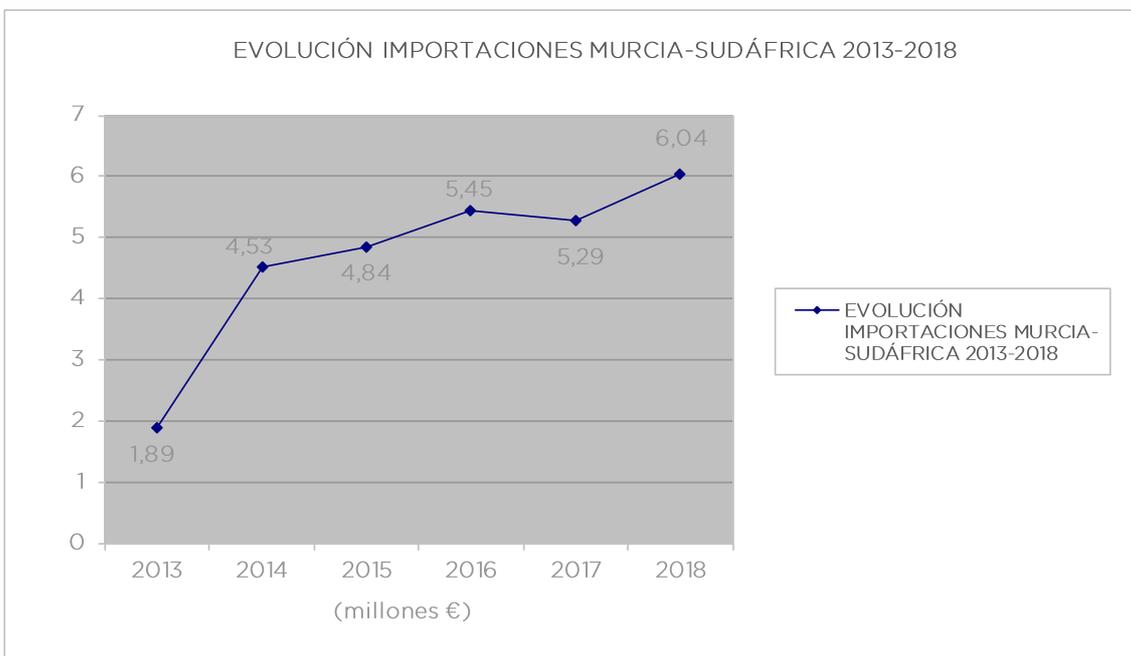
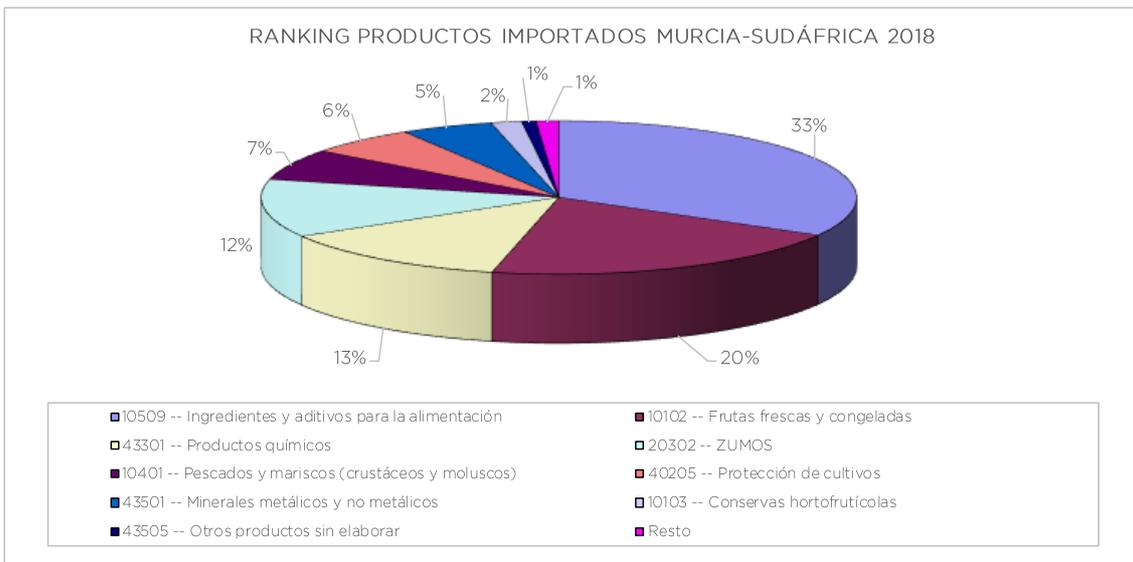


Tabla 8.- Ranking productos importados R. de Murcia-Sudáfrica

| RANKING PRODUCTOS IMPORTADOS MURCIA-SUDÁFRICA 2018 | |
|--|--------------|
| Sectores ICEX | Millones - € |
| 10509 -- Ingredientes y aditivos para la alimentación | 2,01 |
| 10102 -- Frutas frescas y congeladas | 1,23 |
| 43301 -- Productos químicos | 0,78 |
| 20302 -- ZUMOS | 0,74 |
| 10401 -- Pescados y mariscos (crustáceos y moluscos) | 0,40 |
| 40205 -- Protección de cultivos | 0,36 |
| 43501 -- Minerales metálicos y no metálicos | 0,30 |
| 10103 -- Conservas hortofrutícolas | 0,10 |
| 43505 -- Otros productos sin elaborar | 0,05 |
| 40203 -- Equipamiento de riego | 0,03 |
| 42103 -- Productos de fundición | 0,02 |
| 40101 -- Equipos y componentes electrónicos e informáticos | 0,01 |
| 40901 -- Maquinaria y material eléctrico | 0,01 |
| SubTotal | 6,04 |
| Total | 6,04 |

Millones €. Fuente: ESTACOM



RELACIONES COMERCIALES SUDÁFRICA/ESPAÑA

La cifra de exportaciones españolas a Sudáfrica en el año 2018 fue de 1.148,8 millones de euros. La tasa de cobertura para este periodo fue del 94,27%.

En el ranking de productos exportados para 2018 por España destacan equipos, componentes y accesorios de automoción (192,36 millones de euros); automóviles (con más de 177 millones de euros); productos químicos (174,6 millones de euros); maquinaria y material eléctrica (47,25 millones de euros).

España importó productos sudafricanos en 2018 por valor de 1.218,77 millones de euros. Entre las principales partidas importadas destacan automóviles (337,22 millones de euros); productos de fundición (144,4 millones de euros), minerales metálicos y no metálicos (128,33 millones de euros); y pescados y mariscos (115,39 millones de euros).

Tabla 9.- Balanza comercial España-Sudáfrica

| BALANZA COMERCIAL ESPAÑA-SUDÁFRICA 2017-2018 | | | | | | | | |
|--|-----------------|-----------------|--------------|---------------|-----------------|-----------------|---------------|--------------|
| | 2017 Export | 2017 Import | 2017 Saldo | 2017 Cob - % | 2018 Export | 2018 Import | 2018 Saldo | 2018 Cob - % |
| Enero | 86,21 | 95,64 | -9,43 | 90,14 | 85,27 | 82,82 | 2,45 | 102,96 |
| Febrero | 96,36 | 86,29 | 10,07 | 111,67 | 101,06 | 88,51 | 12,56 | 114,19 |
| Marzo | 120,35 | 121,10 | -0,74 | 99,39 | 103,41 | 91,29 | 12,12 | 113,28 |
| Abril | 95,03 | 82,87 | 12,16 | 114,68 | 88,90 | 118,48 | -29,58 | 75,03 |
| Mayo | 117,11 | 101,75 | 15,36 | 115,10 | 99,19 | 108,90 | -9,70 | 91,09 |
| Junio | 112,87 | 70,28 | 42,59 | 160,61 | 102,84 | 125,87 | -23,04 | 81,70 |
| Julio | 104,44 | 82,25 | 22,19 | 126,97 | 110,82 | 90,24 | 20,58 | 122,81 |
| Agosto | 95,40 | 108,21 | -12,81 | 88,16 | 94,34 | 85,60 | 8,73 | 110,20 |
| Septiembre | 112,98 | 120,30 | -7,32 | 93,92 | 94,68 | 99,54 | -4,86 | 95,12 |
| Octubre | 104,27 | 104,66 | -0,39 | 99,62 | 111,25 | 133,78 | -22,53 | 83,16 |
| Noviembre | 87,99 | 92,89 | -4,90 | 94,73 | 75,77 | 122,14 | -46,37 | 62,03 |
| Diciembre | 93,00 | 96,90 | -3,90 | 95,98 | 81,33 | 71,60 | 9,74 | 113,60 |
| TOTAL | 1.226,02 | 1.163,13 | 62,89 | 105,41 | 1.148,88 | 1.218,77 | -69,89 | 94,27 |

Millones €. Fuente: ESTACOM

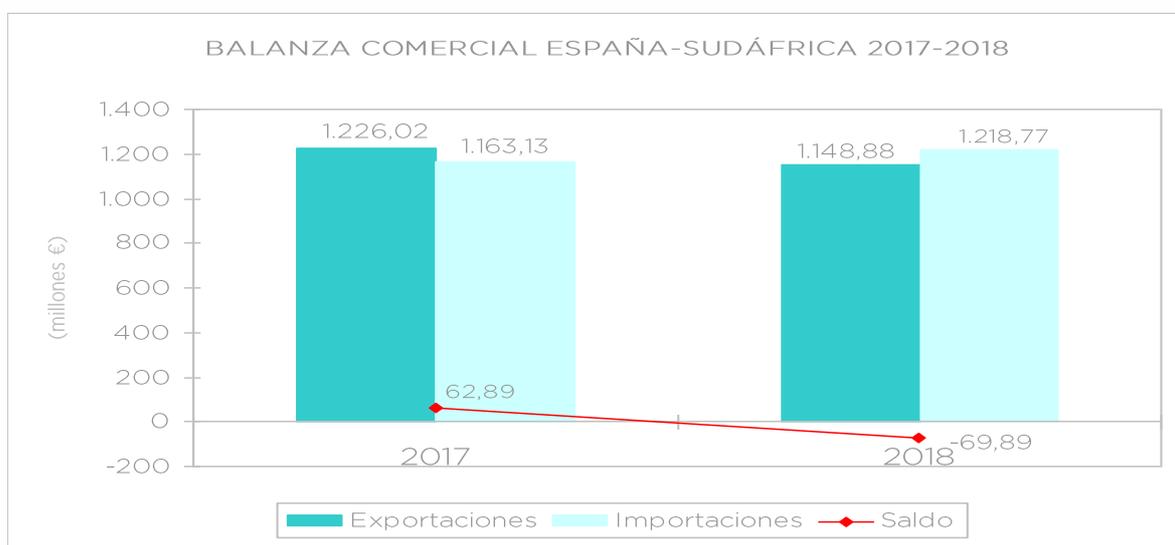


Tabla 10.- Evolución exportaciones España-Sudáfrica

| EVOLUCIÓN EXPORTACIONES ESPAÑA-SUDÁFRICA 2013-2018 | | | | | | |
|--|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
| TOTAL | 1.419,84 | 1.236,40 | 1.281,20 | 1.143,91 | 1.226,02 | 1.148,88 |

Millones €. Fuente: ESTACOM

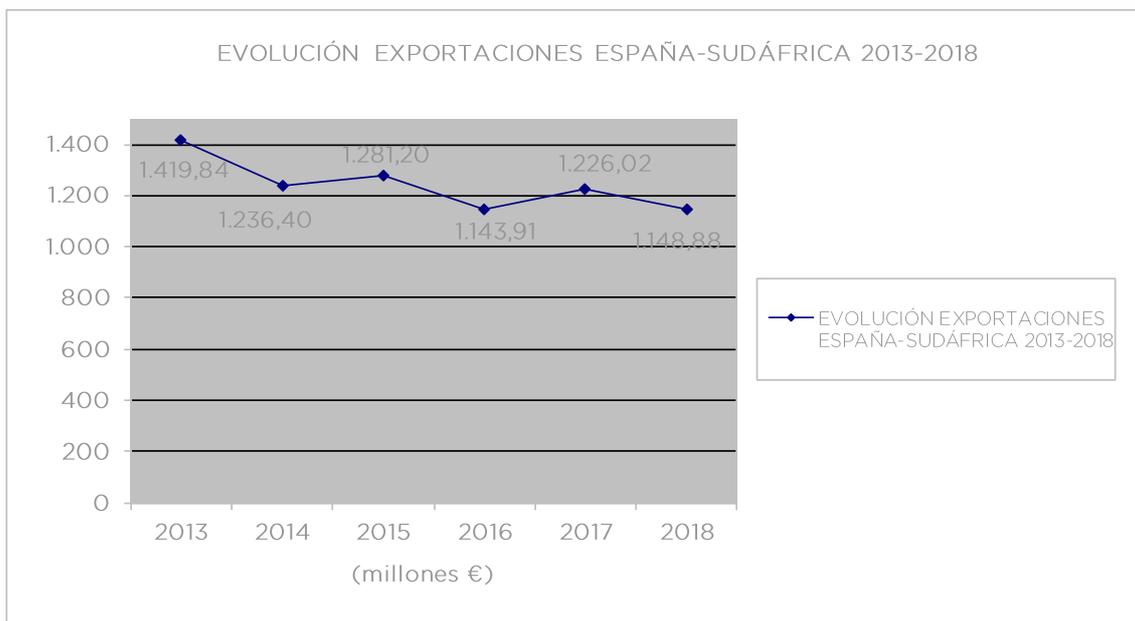


Tabla 11.- Ranking productos exportados España-Sudáfrica

| RANKING PRODUCTOS EXPORTADOS ESPAÑA-SUDÁFRICA 2018 | |
|--|-----------------|
| Sectores ICEX | Millones - € |
| 41302 -- Equipos, componentes y accesorios de automoción | 192,36 |
| 41301 -- Automóviles | 177,00 |
| 43301 -- Productos químicos | 174,60 |
| 40901 -- Maquinaria y material eléctrico | 47,25 |
| 30209 -- PERFUMERÍA Y COSMÉTICA | 46,27 |
| 42103 -- Productos de fundición | 43,29 |
| 43505 -- Otros productos sin elaborar | 41,85 |
| 10506 -- Otras grasas y aceites | 24,36 |
| 40502 -- Maquinaria de construcción y obras públicas | 16,86 |
| 30103 -- MUEBLE | 16,28 |
| 43503 -- Papel y sus semimanufacturas | 15,99 |
| 10102 -- Frutas frescas y congeladas | 15,92 |
| 10508 -- Preparaciones alimenticias diversas | 15,85 |
| 30207 -- PRENDAS TEXTILES DE VESTIR | 15,35 |
| 10302 -- Carnes y despojos congelados | 14,07 |
| 40302 -- Envases y embalajes | 13,87 |
| 43602 -- Equipamiento para hostelería y restauración | 10,48 |
| 40902 -- Maquinaria eléctrica | 10,24 |
| 43401 -- Pavimentos y revestimientos cerámicos | 9,81 |
| 10505 -- Aceite de oliva | 9,43 |
| SubTotal | 911,12 |
| Total | 1.148,88 |

Millones €. Fuente: ESTACOM



Tabla 12.- Evolución importaciones España-Sudáfrica

| EVOLUCIÓN IMPORTACIONES ESPAÑA-SUDÁFRICA 2013-2018 | | | | | | |
|--|--------|--------|--------|--------|----------|----------|
| | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
| TOTAL | 708,93 | 689,12 | 985,88 | 889,47 | 1.163,13 | 1.218,77 |

Millones €. Fuente: ESTACOM

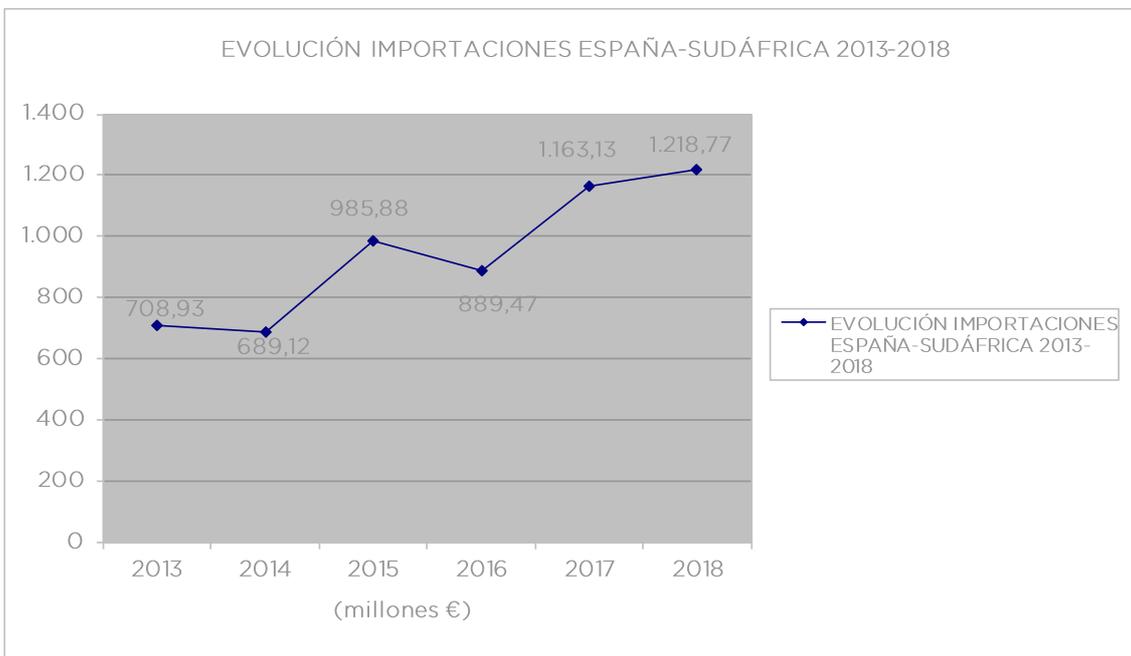
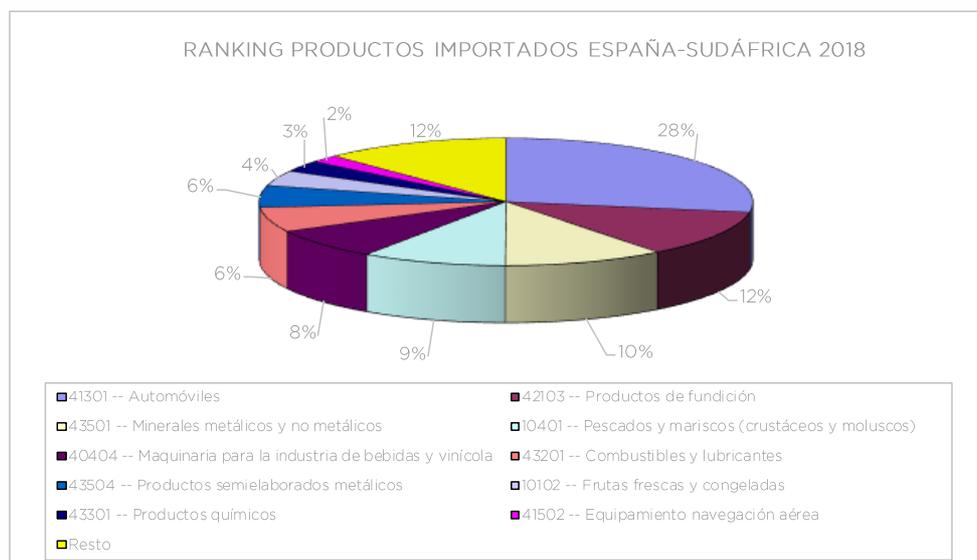


Tabla 13.- Ranking productos importados España-Sudáfrica

| RANKING PRODUCTOS IMPORTADOS ESPAÑA-SUDÁFRICA 2018 | |
|---|-----------------|
| Sectores ICEX | Millones - € |
| 41301 -- Automóviles | 337,22 |
| 42103 -- Productos de fundición | 144,40 |
| 43501 -- Minerales metálicos y no metálicos | 128,33 |
| 10401 -- Pescados y mariscos (crustáceos y moluscos) | 115,39 |
| 40404 -- Maquinaria para la industria de bebidas y vinícola | 94,66 |
| 43201 -- Combustibles y lubricantes | 76,39 |
| 43504 -- Productos semielaborados metálicos | 67,74 |
| 10102 -- Frutas frescas y congeladas | 47,07 |
| 43301 -- Productos químicos | 35,23 |
| 41502 -- Equipamiento navegación aérea | 23,02 |
| 43505 -- Otros productos sin elaborar | 21,04 |
| 41302 -- Equipos, componentes y accesorios de automoción | 16,53 |
| 10107 -- Cereales y productos de la molinería | 16,28 |
| 30307 -- NÁUTICA DEPORTIVA | 11,16 |
| 43503 -- Papel y sus semimanufacturas | 10,19 |
| 10105 -- Frutos secos | 9,60 |
| 42102 -- Productos siderúrgicos | 9,34 |
| 10203 -- Alimentación animal | 6,19 |
| 20302 -- ZUMOS | 4,41 |
| 43402 -- Piedra natural y sus manufacturas | 4,41 |
| SubTotal | 1.178,59 |
| Total | 1.218,77 |

Millones €. Fuente: ESTACOM



COMERCIO EXTERIOR SUDAFRICANO POR PRODUCTOS

Exportaciones: Perlas finas, minerales, vehículos, combustibles.
Principales clientes: China, Alemania y EE.UU.

Importaciones: Combustibles, máquinas, material eléctrico, materias no especificadas. Principales proveedores: China, Alemania y EE.UU.

| | VALOR 2017 | VALOR 2018 | % VAR. 17/18 |
|---|---------------|---------------|-----------------|
| IMPORTACIONES | 83.030.757 | 93.423.906 | 12,52 |
| 27 -- Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación | 12.249.079 | 17.043.628 | 39,14 |
| 84 -- Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, reactores nucleares, calderas | 10.975.101 | 11.516.396 | 4,93 |
| 85 -- Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción | 8.495.646 | 8.628.841 | 1,57 |
| 99 -- Materias no especificadas en otra parte | 6.848.737 | 7.526.572 | 9,90 |
| 87 -- Vehículos automóbiles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios | 6.977.351 | 7.082.732 | 1,51 |
| 39 -- Plástico y sus manufacturas | 2.479.644 | 2.833.087 | 14,25 |
| 30 -- Productos farmacéuticos | 2.234.654 | 2.496.409 | 11,71 |
| 90 -- Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión | 2.140.422 | 2.263.819 | 5,77 |
| 38 -- Productos diversos de las industrias químicas | 1.574.429 | 1.680.155 | 6,72 |
| 29 -- Productos químicos orgánicos | 1.347.685 | 1.568.433 | 16,38 |
| EXPORTACIONES | 88.267.960 | 94.421.532 | 6,97 |
| 71 -- Perlas finas (naturales) o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos | 14.105.131 | 16.555.084 | 17,37 |
| 26 -- Minerales metalíferos, escorias y cenizas | 11.305.875 | 11.815.116 | 4,50 |
| 87 -- Vehículos automóbiles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios | 9.792.296 | 10.809.721 | 10,39 |
| 27 -- Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas | 10.557.476 | 10.016.712 | -5,12 |
| 72 -- Fundición, hierro y acero | 6.037.525 | 6.309.858 | 4,51 |
| 84 -- Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, reactores nucleares, calderas | 5.368.315 | 5.818.421 | 8,38 |
| 08 -- Frutas y frutos comestibles; cortezas de agrios (cítricos), melones o sandías | 3.388.967 | 3.672.531 | 8,37 |
| 76 -- Aluminio y sus manufacturas | 1.806.853 | 2.032.946 | 12,51 |
| 85 -- Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción | 1.802.545 | 1.815.321 | 0,71 |
| 39 -- Plástico y sus manufacturas | 1.304.179 | 1.442.871 | 10,63 |

Cálculos del CCI basados en estadísticas de South African revenue services (SARS) desde enero de 2018. Cálculos del CCI basados en estadísticas de UN COMTRADE hasta enero de 2018. (miles \$)

Perfil socioeconómico y empresarial

ENTORNO EMPRESARIAL

- o Sudáfrica es el mercado de importación más grande y el que ofrece mayores oportunidades a los inversores extranjeros en el África Subsahariana. Su PIB supera incluso al de Egipto, lo que le convierte en el principal país emergente de la zona.
- o Gran parte de la incertidumbre política que generaba la política del apartheid (desaparecida en 1994) se ha superado en los últimos años. La organización de la Copa del Mundo de Fútbol en 2010 ha contribuido a crear una imagen de estabilidad en un país de gran potencial.
- o Es un país dual, con una población blanca de 5 millones de habitantes que dispone de una renta per cápita y nivel de vida similar al de Europa, y una población negra de 35 millones -la etnia de raza negra más importante es la zulú-. que en su mayoría se asienta en los suburbios de las grandes ciudades en malas condiciones. Sin embargo, está surgiendo una clase media cada vez más numerosa de población negra. A ellos hay que añadir una población mestiza (unos 4 millones descendientes de esclavos malayos de las Antillas Holandesas que viven en la costa) y una pequeña población de origen hindú muy activa en el comercio al por menor.
- o La mayoría de hombres de negocios son de raza blanca, bien de origen británico o Africaaners -de descendencia centroeuropea, principalmente holandesa-. No obstante, es cada vez mayor el número de ejecutivos de raza negra presentes en las empresas. En el mundo de la política y del sector público predominan las personas de raza negra.
- o Para favorecer a la población negra se ha introducido la política de la Affirmative Acting (Discriminación Positiva), que entre otras medidas establece la concesión de contratos estatales a empresas pertenecientes a miembros de la comunidad negra.
- o La tensión racial ha provocado un gran número de asesinatos y atracos, que hacen que Sudáfrica sea el cuarto país del mundo en el ranking de criminalidad, con un elevado nivel de inseguridad en los suburbios de grandes ciudades y en Johannesburgo. No obstante, el crimen no tiene motivación racial ni política, sino económica.

ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN

- o Para introducirse en el mercado sudafricano es clave la figura del agente-distribuidor ya que los clientes finales no están acostumbrados a importar directamente. Existen empresas grandes que tienen la central en Johannesburgo y oficinas de venta y almacenes en el resto de ciudades importantes; también cubren otros países cercanos como Namibia o Zimbabwe. Por otra parte, hay agentes-importadores que tienen sólo un ámbito local. La decisión de elegir uno u otro es complicada ya que los importadores sudafricanos suelen ser muy celosos unos de otros; exigen la exclusividad de la representación, incluso antes de empezar a vender.
- o La venta de productos de consumo se realiza sobre todo en grandes centros comerciales, cadenas de almacenes e hipermercados de capital sudafricano. También hay algunas cadenas de capital inglés (Woolworth) y holandés (Makro).
- o Es esencial entrar en contacto con las personas adecuadas en cada organización, teniendo en cuenta que las decisiones se toman casi siempre al máximo nivel.
- o La puntualidad es una norma esencial en el mundo de negocios sudafricano. Es importante tener en cuenta este aspecto cuando se acude a cualquier cita o reunión. Si se va a llegar con retraso es aconsejable llamar para decirlo y disculparse al principio de la reunión.
- o El inglés es la lengua de los negocios. Los hombres de negocios cuya lengua materna es el afrikaans dominan igualmente el inglés. No obstante, existen algunas diferencias con el inglés británico. Por ejemplo, si se les pide que hagan algo hay dos posibles respuestas afirmativas: "I will do it now-now" (significa que lo harán inmediatamente) o "I will do it just now" (significa que no es un asunto urgente y que se hará más adelante).
- o El estilo de negociación es amistoso pero formal. Un punto intermedio entre el británico serio y conservador, y el australiano más sencillo e informal.
- o Al inicio de la negociación el sudafricano parece poco predispuesto a modificar su postura inicial pero poco a poco va cediendo y mostrándose mucho más flexible.
- o La conversación de negocios se inicia rápidamente, después de una breve charla informal, tanto si tiene lugar en una oficina como en un restaurante.

- o Es habitual que los sudafricanos busquen una negociación del tipo “ganador-ganador” en el que ambas partes aprecian y facilitan los beneficios que obtiene la otra.
- o El margen de negociación es más amplio que en otros países de cultura anglosajona. Las concesiones se hacen lentamente y a regañadientes.
- o Las tácticas de venta agresivas, los argumentos emocionales y las críticas a la competencia no son bien vistos.
- o Igualmente, las tácticas de presión y los ultimátums para acelerar las decisiones no servirán de nada; incluso pueden tener un efecto negativo.
- o Debido a la normativa de control de cambios, el pago de las importaciones exige autorización del Banco Central Sudafricano. Aunque es raro que no se conceda -previa presentación de los documentos de importación- algunos importadores lo utilizan para pedir condiciones de crédito más favorables.
- o La sociedad sudafricana no es litigiosa. En los contratos no es habitual entrar en excesivos detalles. Se prefiere confiar en la calidad de las relaciones profesionales que en el soporte jurídico de los acuerdos. No obstante, en los contratos hay que definir bien el objeto y las cláusulas más importantes.

NORMAS DE PROTOCOLO

- o La forma de saludo es un apretón de manos fuerte y rápido, tanto en la presentación como en la despedida. Se desaconseja los besos en las mejillas, reservados para los amigos y familiares.
- o En inglés, se utilizan palabras de saludo informales como Hello o Good Morning, más que las expresiones formales británicas de How do you do? o How are you? Los Afrikaners y la mayoría de la gente de color utilizan la expresión Goeie. Los Zulúes se saludan con la palabra Sawubona.
- o El uso de nombres propios es bastante común en el mundo de los negocios, No obstante, es preferible que sean ellos los que empiecen a utilizarlos. Hasta entonces hay que utilizar el apellido precedido por Mr. o Mrs.
- o Los títulos profesionales (Doctor, Ingeniero, Abogado) se usan a menudo ya que sólo el 2% de la población tiene título universitario y, por tanto, es un símbolo de distinción. En la correspondencia escrita formal se aconseja utilizar la abreviatura Dr. (Doctor) antes del apellido de la persona. En las conversaciones sólo debe utilizarse con personas que realmente han obtenido ese grado académico.

- o Los dos temas de conversación favoritos son las bellezas naturales del país y los deportes, especialmente el golf, pero también el fútbol, el rugby y el cricket.
- o Debe evitarse hablar de política, religión y conflictos raciales. Si sale este último tema es mejor escuchar que hablar. Hay que tener en cuenta que en temas raciales los blancos de origen británico tienen unas ideas más moderadas que los Africaaners, que son más extremistas.
- o Las actividades sociales forman parte del protocolo sudafricano de negocios. Acudir a eventos deportivos, excursiones por el país e incluso cacerías servirán para valorar al proveedor o socio extranjero. La práctica del golf también es una buena oportunidad para estrechar relaciones. En los negocios importantes será muy positivo entablar una relación personal antes de cerrar un acuerdo.
- o Es habitual que a los visitantes extranjeros se les invite a barbacoas en casas particulares, conocidas con el nombre de braaivleis, expresión Africaaner para “carne asada”, que se suele abreviar con la palabra braai. Aunque el anfitrión insista al visitante extranjero para que no lleve nada se considera de buena educación llevar unas botellas de vino o dulces.
- o En Sudáfrica ir a un coffee shop no significa ir a un bar, un pub o una cafetería a tomar café, sino a una de las tiendas de barrio – equivalentes a tiendas de ultramarinos- que permanecen abiertas hasta tarde.
- o La comida de negocios más habitual es la cena que tiene lugar a partir de las 19:00 h. aunque también se organizan desayunos y almuerzos de trabajo.
- o Los horarios de trabajo son bastantes estrictos desde las 8:00 hasta las 17:00, con una pausa de una hora para comer. Fuera de este horario no es habitual concertar reuniones de trabajo.
- o El mes de diciembre es prácticamente inhábil a efectos empresariales ya que, la mayoría de sudafricanos toma las vacaciones coincidiendo con el verano del hemisferio Sur. Además, la fiesta nacional, “El Día de la Reconciliación” se celebra el 16 de diciembre. Hasta la tercera semana de enero no se retoma la actividad empresarial.

ASPECTOS ECONÓMICOS

CARACTERÍSTICAS DE LOS PRINCIPALES SECTORES PRODUCTIVOS

El sector primario no minero (agricultura, pesca y ganadería) supone menos del 3% del PIB. La minería alcanza el 8% del PIB. A pesar de que ha ido disminuyendo su importancia relativa, el sector agrícola está muy desarrollado y sigue siendo una de las bases de la economía sudafricana y una importante fuente de divisas y de creación de empleo. Entre los principales cultivos destacan el maíz, verduras y frutas (incluidos cítricos y las de tipo subtropical), uvas, y caña de azúcar y uvas. Las uvas se destinan para producción de vino, y, en su mayoría, para exportación. Lo mismo ocurre con el resto de frutas. Sudáfrica, aprovechando la diferencia de estaciones con el hemisferio norte, se encuentra entre los líderes mundiales en la exportación de aguacates, mandarinas, pomelos y uvas de mesa, entre otros productos.

Hasta 2016 el sector de la construcción se ha visto muy beneficiado por el programa gubernamental de inversión en infraestructuras. Junto a inversiones destinadas a la mejora de infraestructuras municipales, llevadas a cabo para mejorar la provisión de servicios, y con el objetivo de preparar al país para la celebración de la Copa Mundial de Fútbol de 2010 se realizaron numerosos proyectos, así como numerosas obras menores de mejora y ampliación de infraestructuras de transporte. Desde 2016 el sector crece moderadamente, debido a que la inversión pública se ha frenado como consecuencia de la débil situación financiera de la administración. Sudáfrica cuenta con una industria petroquímica desarrollada, siendo uno de los países africanos con mayor volumen de refino de petróleo

El sector financiero sudafricano, así como el de otros servicios a empresa, se encuentra muy desarrollado, explicando casi un 20% del PIB. Sudáfrica cuenta con numerosos atractivos turísticos naturales, especialmente una amplia y bien gestionada red de parques y reservas naturales y de caza, tanto de propiedad pública como privada. La organización de la copa del mundo de fútbol 2010 supuso un gran impulso para la imagen del país, lo que ha repercutido en el crecimiento del número de turistas en años posteriores.

ACCESIBILIDAD DEL MERCADO

SERVICIOS COMERCIALES Y BANCARIOS

COMERCIALIZACIÓN

Sudáfrica ofrece a los proveedores extranjeros una amplia variedad de métodos de distribución y venta de sus productos. Entre ellos se incluye: la figura del agente o distribuidor; venta a través de mayoristas, venta en cadenas de grandes o pequeñas tiendas minoristas, o el establecimiento de una sucursal o subsidiaria con su propia fuerza de ventas.

Casi el 50% de las ventas totales de mercaderías pasan primero a través del mayorista y después del minorista antes de llegar al consumidor final. El 40% de las ventas pasan directamente al minorista y luego al consumidor, el 5% del mayorista al público y el 5% restante del productor o importador al consumidor final.

Los distribuidores compran y venden productos directamente de los clientes y los más importantes a menudo tienen sucursales en todo Sudáfrica y venden a mayoristas y minoristas. Sudáfrica es un mercado muy competitivo y es importante que el exportador tenga un adecuado servicio de mantenimiento, además de repuestos, componentes y personal capacitado para responder a los requerimientos que se efectúen. En la mayoría de los casos, el servicio debe proveerse localmente, dado que potenciales demoras pueden llevar a decidirse por otro proveedor. Posteriormente, el seguimiento de las operaciones comenzadas y la elección de un agente o distribuidor es de vital importancia debiéndose investigar cuidadosamente la reputación y referencias financieras del mismo.

Los agentes trabajan a través de comisión. Usualmente se trata de un único agente, que trabaja en todo el país y que debe realizar, además, toda la tramitación de la documentación aduanera, bancaria y del depósito de la mercadería. Estos agentes se encargarán también del marketing, la distribución, montaje, reparación, servicio postventa, relaciones con los clientes finales y cualquier otra labor que el producto, atendiendo a sus características y las de su sector requieran para su idónea implantación en el mercado.

Una de las prácticas que se están convirtiendo en habituales es la franquicia. Este sistema ha crecido notablemente en los últimos años, sobre todo, en el sector servicios. La industria del “fast food”, el sector de automoción, la construcción, los servicios para el hogar y los negocios, los servicios de salud y belleza, las imprentas, las inmobiliarias y los servicios para entretenimiento son los sectores donde más se da esta práctica.

BANCOS

Sudáfrica cuenta con un sector financiero muy desarrollado, tanto de banca comercial como de banca de inversión y seguros.

En Sudáfrica están registrados un total de 32 bancos comerciales (18 de propiedad nacional y 15 de propiedad extranjera) y 3 bancos mutualistas, según el Bank Supervision Department Annual Report 2017, elaborado por South African Reserve Bank.

El sector está fuertemente concentrado y cuatro bancos comerciales representan más del 80% del total de activos y tienen una fuerte presencia en los demás países del cono sur de África.

SISTEMA FISCAL

Impuesto de Sociedades: El Corporate Income Tax (CIT) se aplica sobre los beneficios de las empresas, con un tipo general del 28% para el periodo fiscal comprendido entre el 1 de abril y el 31 de marzo. Las pequeñas y medianas empresas, con ingresos anuales inferiores a los 14 millones de rands se benefician de una escala variable.

Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas: Se rige por la Income Tax Act y grava la renta de los residentes, tanto la generada en Sudáfrica como en el extranjero, aunque con disposiciones para evitar la doble imposición en el caso de aquellos países con los que existe el correspondiente acuerdo bilateral. El acuerdo de doble imposición con España entró en vigor en marzo de 2012.

El Income Tax grava asimismo la renta generada en Sudáfrica de los no residentes. Están obligados a declarar todos aquellos ingresos superiores a los 78.150 rands anuales si tienen menos de 65 años. La base imponible incluye, además de las rentas del trabajo, las ganancias de capital por enajenación de activos.

| Año fiscal 2019 2018 a 28 de febrero 2019 | (1 de marzo) | Tipo |
|--|--------------|--|
| Nivel de Ingresos (Rand) | | |
| 0 — 195.850 | | 18% |
| 195.851 — 305.850 | | 35.253 + 26% del exceso sobre 195.850 |
| 305.851 — 423.300 | | 63.853 + 31% del exceso sobre 305.850 |
| 423.301 — 555.600 | | 100.263 + 36% del exceso sobre 423.300 |
| 555.601 — 708.310 | | 147.891 + 39% del exceso sobre 555.600 |
| 708.311 — 1.500.000 | | 207.448 + 41% del exceso sobre 708.310 |
| Más de 1.500.000 | | 532.041 + 45% del exceso sobre 1.500.000 |

Impuesto sobre el Valor Añadido: El VAT tiene un tipo único del 15% (antes del 1 de abril de 2018 era el 14%) y se aplica a las transacciones de bienes y servicios, así como a los productos importados, sobre su valor FOB más los derechos de aduana.

Están exentos del impuesto algunos alimentos básicos (pan, leche, maíz, arroz, lentejas, etc.), gasolina y combustibles de automoción (sujetos a sus propias tasas específicas), insumos utilizados en agricultura y ganadería (semillas y plántones, fertilizantes, pesticidas, piensos, productos veterinarios), productos importados temporalmente para su reparación en Sudáfrica, transporte internacional, servicios efectuados físicamente fuera de Sudáfrica y productos destinados a la exportación.

PROTECCIÓN DE PATENTES Y MARCAS

Sudáfrica es miembro de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (WIPO) y ha firmado los acuerdos más importantes en relación con la Propiedad Intelectual como: la Convención de París, la Convención de Berna, el Tratado de Budapest, el Acuerdo de La Haya y el Tratado de Cooperación sobre Patentes (PCT). Sudáfrica forma parte igualmente del Acuerdo TRIPS de la Organización Mundial de Comercio y ha firmado el Tratado sobre el Derecho de Marcas (TLT).

NORMALIZACIÓN Y CERTIFICACIÓN DE PRODUCTOS

En general, Sudáfrica no aplica contingentes de importación. Sólo se aplican restricciones cuantitativas a algunos productos usados y a determinados productos agropecuarios, textiles y prendas de vestir. Los contingentes arancelarios aplicados a los productos agropecuarios se administran mediante permisos de importación expedidos por el Departamento de Agricultura con periodicidad trimestral o semestral, y los solicitantes tienen que registrarse en el SARS y en el DTI.

Desde 2008 la agencia pública National Regulator for Compulsory Specifications (NRCS) es la encargada de la elaboración de la normativa y estándares técnicos y de controlar el cumplimiento de esta

normativa, con los objetivos de promover la seguridad pública y la protección del medio ambiente. El NRCS es la agencia encargada de emitir los certificados técnicos, que van acompañados de los permisos de importación (letter of authority). También suministra informes y expide certificados relacionados con los exámenes, pruebas, análisis, calibraciones y cualquier otro tipo de evaluación. Puede percibir derechos por el establecimiento y publicación de una norma y por los servicios suministrados en relación con la evaluación de la conformidad.

El NRCS aplica los principios fundamentales de igualdad de trato para los productos locales e importados. Sin embargo, en algunos casos el NRCS no reconoce los informes de pruebas de organismos extranjeros. Cabe destacar las dificultades para obtener la certificación de productos eléctricos y electrónicos, producidas por un incumplimiento sistemático por parte de NRCS del plazo teórico de 120 días. El retraso puede alcanzar los 12 meses. Se aconseja consultar la página <http://www.barrerascomerciales.es> para seguir la evolución del problema.

Entre los productos que requieren certificación obligatoria se encuentran los de la industria de automoción, químicos y de construcción, eléctricos (incluyendo bombillas y electrodomésticos grandes y pequeños) y alimentarios.

RÉGIMEN DE COMERCIO

El único requisito para la realización de operaciones de comercio exterior de valor superior a 20.000 ZAR es registrarse en el South Africa Revenue Service, el equivalente sudafricano a la Agencia Tributaria, trámite que puede habitualmente realizarse en un día. En caso de un importador extranjero (persona física o jurídica) será necesario que nombre un “agente registrado” en Sudáfrica. Dicho “agente registrado” deberá asumir la responsabilidad total por los actos en relación con cualquier actividad comercial con la aduana. Tras el registro se asigna a los solicitantes un número, que debe figurar en todas las declaraciones de aduanas. Sin embargo, en caso necesario y con carácter excepcional es posible utilizar un número codificado general expedido por la aduana a fin de iniciar las actividades de importación o exportación inmediatamente.

Como principio general la importación de cualquier producto puede realizarse mediante presentación de la correspondiente declaración aduanera. Sin embargo, se mantienen los permisos de importación para

la administración de contingentes arancelarios o por motivos de salud, sanitarios, fitosanitarios y ambientales, o en virtud de convenios internacionales de los que Sudáfrica es signataria.

Entre los productos que requieren permiso de importación se encuentran productos alimenticios frescos o congelados, refinados del petróleo y productos químicos, productos farmacéuticos, armas, máquinas de juego y algunos productos de segunda mano. Por otra parte, hay una serie de productos, principalmente los eléctricos, que requieren certificación técnica obligatoria, que va acompañada del correspondiente permiso de importación (ver epígrafe sobre normas y requisitos técnicos). Los productos frescos de origen animal o vegetal sujetos a controles sanitarios o fitosanitarios solo pueden importados de aquellos países con los que se han concluido protocolos bilaterales. Para estos productos el importador debe obtener la licencia de importación con carácter previo a la salida de la mercancía del puerto de origen.

Para poder despachar las mercancías debe presentarse toda la documentación requerida conocimiento de embarque, factura comercial...) junto con la declaración de aduana en las oficinas de aduana del puerto de entrada. La presentación puede hacerse por vía electrónica.

La factura comercial debe incluir toda la información necesaria para la determinación del valor del artículo importado a efectos del cálculo de derechos. Se requieren un certificado y la declaración de origen si se aplican derechos preferenciales, como es el caso de las mercancías comunitarias, y en el caso de los productos sujetos a derechos antidumping o compensatorios.

El despacho suele requerir como máximo 24 horas para los fletes aéreos, y dos o tres días para los fletes marítimos, según el puerto de entrada. El despacho de los envíos a través de la aduana se puede realizar antes de su llegada a un puerto de Sudáfrica (una vez cargados en el buque de transporte).

ARANCELES

Como miembro de la unión aduanera Southern Africa Custom Union, SACU, en la que están integrados además Lesotho, Swazilandia, Botswana y Namibia, Sudáfrica aplica con carácter general el arancel común de esta organización, que sigue la nomenclatura del Sistema Armonizado de Codificación y Designación de Mercancías.

Todas las importaciones están sujetas a los derechos de aduana y a todos los impuestos internos que gravan los productos locales similares, incluidos el IVA y todo tipo de impuestos especiales. El IVA, tipo único del 15%, se aplica sobre el valor en aduana FOB más los derechos de aduana más un 10% sobre el valor resultante.

A las importaciones procedentes de España, como miembro de la UE, se les aplican los aranceles acordados en el acuerdo EPA-SADC, que entró en vigor a finales de 2016. La gran mayoría de productos de origen comunitario gozan de arancel cero, siendo las principales excepciones algunos productos alimenticios, cuero, textil y confección y vehículos de transporte y sus componentes.

Las importaciones procedentes de los otros países miembros de la SACU están libres de aranceles aduaneros e impuestos especiales. También se aplican aranceles preferenciales a las importaciones procedentes de países de la Southern Africa Development Community, SADC, así como en el marco de acuerdos comerciales bilaterales concertados con la AELC, Malawi, Mozambique y Zimbabwe.

Los productos admitidos temporalmente en Sudáfrica para su elaboración, reparación, limpieza y reacondicionamiento, o para la fabricación de productos destinados exclusivamente a la exportación, están exentos de derechos de aduana e impuestos. También están exentos los productos admitidos temporalmente y exportados luego en el mismo estado. El régimen de perfeccionamiento activo permite la importación libre de derechos de mercancías utilizadas en la fabricación de productos destinados a la exportación. También están exentas de pago de derechos las mercancías que tras su importación permanecen en depósito en almacenes de aduanas hasta su reexportación. Los productos despachados de un almacén de aduanas para el consumo nacional están sujetos al pago de los derechos de importación y otros impuestos. Los productos importados para su elaboración en zonas de desarrollo industrial también están exentos de derechos de aduana e impuestos. Asimismo, pueden admitirse productos importados con derechos reducidos para su utilización en las zonas de control aduanero, que son zonas reservadas de las zonas de desarrollo industrial.

PERFIL DEMOGRÁFICO

| | |
|-------------------------------|--|
| Población (2018) | 55.380.210 habitantes |
| Capital | Pretoria |
| Otras ciudades | Port Elizabeth, Cape Town, Johannesburgo |
| Crecimiento población (2018) | 0,97% |
| Densidad demográfica (2018) | 45,4 hab/km ² |
| Pirámide de edad (2018) | 0-14: 28,18% 15-64: 66% >65: 5,81% |
| Distribución por sexos (2018) | Hombres: 49,6% Mujeres: 50,4% |
| Grupos étnicos | Negros, blancos |
| Religión | Cristianos, otros |
| Idioma | Existen 11 lenguas oficiales |
| Moneda | Rand |

PERFIL GEOGRÁFICO

| | |
|-------------------------|--|
| Superficie | Total: 1.219.090 km ² Tierra: 1.214.470 km ² Agua: 4.620 km ² |
| Fronteras | 5.244 km |
| Costas | 2.798 km |
| Elevaciones | Punto más bajo: Océano Atlántico 0 m Punto más alto: Njesuthi 3.408 m |
| Uso de la tierra (2011) | Agricultura: 79,4% Bosques: 7,6% Otros: 13% |

PERFIL ECONÓMICO

| | |
|---------------------------------------|---|
| Datos generales (2017) | PIB: 767,2 billones \$ Crecimiento real del PIB: 1,3% PIB per cápita: 13.600 \$ |
| PIB por sectores (2017) | Agricultura: 2,8% Industria: 29,7% Servicios: 67,5% |
| Población ocupada por sectores (2014) | Agricultura: 4,6% Industria: 23,5% Servicios: 71,9% |
| Tasa de paro (2017) | 27,5% |
| Tasa de inflación (2017) | 5,3% |

Información complementaria y práctica

INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA

BREVE REFERENCIA HISTÓRICA

La historia de este país, la escrita, el legado, da comienzo en el año 1487, cuando el marino portugués Bartolomé Díaz llegó al Cabo Das Tormentas, actualmente Cabo de Buena Esperanza. Luís Da Camoes después reflejó en sus libros las historias de los primeros viajes, en los que las condiciones del mar eran extremas, tachándolos de heroicos marinos.

Durante el Siglo XVI fueron los portugueses los que navegaron por esta agua de forma continuada, pero en el Siglo XVII los holandeses se unieron, en concreto el marino Jan Van Riebeck, quien estableció una base para los buques holandeses en el Cabo de Buena Esperanza para los barcos que iban a las Indias. Los holandeses empezaron entonces a extenderse por la región, colonizando el país, lo que propició los primeros enfrentamientos con los nativos, los Xhosa.

Los holandeses trajeron esclavos de Asia para sus trabajos, lo que propició un auge del mestizaje en la zona.

En el Siglo XVIII fueron los ingleses los que llegaron. En 1797 tiene lugar una guerra entre holandeses y británicos y en 1805 los ingleses se anexionaron el país. Una vez finalizada la guerra con los holandeses los británicos continuaron su belicismo con los autóctonos, con los Amaxhosa, alargando la frontera y consolidando más asentamientos británicos. Posteriormente paró el comercio de esclavos, la esclavitud se abolió en 1833.

En 1867 se descubren diamantes y oro, lo que propició un crecimiento de la población debido al auge económico que ello supuso. Pero también supuso una mayor resistencia de los nativos, como los Borres, que resistieron el continuo asedio británico, hasta principios del siglo XX. 10 años después del fin de la guerra, los sudafricanos consiguen su independencia.

Se crea la Unión Sudafricana, y el país empieza a dividirse entre Afrikaners y blancos angloparlantes. El País había quedado dividido, eso sí, entre una mayoría negra y una minoría blanca. Tras la II Guerra Mundial llega al poder el Partido Nacional en 1948, lo que posibilitó a las minorías blancas que mantuvieran su poder, había nacido el Apartheid, o lo que es lo mismo, racismo y distinción entre blancos y negros en el

país, esta situación provocó la enemistad de numerosos países ya no sólo del entorno, sino del mundo.

El siguiente paso no fue menos racista o totalitario, los movimientos anti-apartheid nacieron y se hicieron fuertes, en Congreso Nacional Africano era el más fuerte pero se encarceló a su líder, Nelson Mandela. El CNA estuvo prohibido hasta 1990, año en el que se liberó a Nelson Mandela y se celebraron las primeras elecciones multirraciales. En 1994 el CNA ganó las elecciones y Mandela fue nombrado presidente.

Esto significó un paso adelante en mejoras de la situación, pero el legado de la oscura etapa anterior había dejado a millones de sudafricanos de color en el umbral de la pobreza, una situación que se está revirtiendo pero lentamente, tal vez más lento de lo que se esperaba. Se están tomando medidas para reducir la pobreza pero esas medidas no van tan rápido como se quería o se pensaba en un primer momento. Pese a ello, avanzan.

PERFIL POLÍTICO

Sudáfrica, según la Constitución que data 1997 (tras la desaparición del apartheid y las primeras elecciones democráticas) es una democracia en forma de república parlamentaria presidencialista. Existe una marcada división de los poderes. Las elecciones se celebran cada cinco años y los parlamentarios electos votan al presidente de la república, que es simultáneamente, jefe del Estado y del gobierno, y puede ser reelegido únicamente para un segundo mandato. El presidente nombra al vicepresidente y a los ministros, y tiene potestad para destituirlos. La Constitución permite que nombre a un máximo de dos ministros no pertenecientes a la Asamblea Nacional.

INFORMACIÓN PRÁCTICA

FORMALIDADES DE ENTRADA

Es necesario disponer de un pasaporte con un periodo de validez superior a los 6 meses.

ENLACES DESDE ESPAÑA

VÍA AÉREA:

Existen 9 aeropuertos principales, tres de ellos internacionales: Johannesburgo, Ciudad del Cabo y Durban. El medio de transporte más común entre las principales ciudades es el aéreo. South African

Airways, junto con otras líneas internacionales cubren las rutas a los cinco continentes.

VÍA MARÍTIMA:

No existe conexión directa con puertos españoles.

FESTIVIDADES Y HORARIOS

Días festivos:

1 de enero (Año nuevo), 21 de marzo (Día de los Derechos Humanos), Viernes Santo, Día de la Familia, 27 de abril (Día de la Libertad), 1 de mayo (Día del Trabajador), 16 de junio (Día de la juventud), 9 de agosto (Día nacional de la Mujer), 24 de septiembre (Día de la Tradición), 16 de diciembre (Día de la Reconciliación), 25 de diciembre (Navidad), 26 de diciembre (Día de la Buena Voluntad).

Período anual de vacaciones:

El período de vacaciones anuales está comprendido entre mediados de diciembre y mediados de enero.

Horario local:

La zona horaria sudafricana es UTC+2. No hay diferencia en el horario de verano en España, en el horario de invierno hay una hora menos en España.

Horario laboral:

BANCOS:

Lunes a viernes de 08:30 a 15:30 horas y sábados de 8:30 a 11:30 horas.

COMERCIOS:

Lunes a sábado de 9:00a 17:00 horas. Los domingos, los grandes supermercados abren de 9:00 a 13:00 horas.

ADMINISTRACIÓN PÚBLICA:

Lunes a viernes de 8:00 a 15:30 horas.

TABLA DE CAMBIOS PARA VIAJES (03/04/2019) Euro-Rand

| EUR | ZAR | EUR | ZAR |
|-----|-------|-----|--------|
| 1 | 15,90 | 30 | 477,03 |
| 2 | 31,80 | 35 | 556,53 |

| | | | |
|----|--------|------|----------|
| 3 | 47,70 | 40 | 636,04 |
| 4 | 63,60 | 45 | 715,54 |
| 5 | 79,50 | 50 | 795,04 |
| 10 | 159,01 | 100 | 1.590,09 |
| 15 | 238,51 | 250 | 3.975,22 |
| 20 | 318,02 | 500 | 7.950,43 |
| 25 | 397,52 | 1000 | 15.900,9 |

| ZAR | EUR | ZAR | EUR |
|-----|-------|-------|--------|
| 10 | 0,63 | 300 | 18,85 |
| 20 | 1,26 | 350 | 21,99 |
| 30 | 1,88 | 400 | 25,13 |
| 40 | 2,51 | 450 | 28,27 |
| 50 | 3,14 | 500 | 31,42 |
| 100 | 6,28 | 1000 | 62,83 |
| 150 | 9,42 | 2500 | 157,08 |
| 200 | 12,57 | 5000 | 314,15 |
| 250 | 15,71 | 10000 | 628,31 |
| | | 0 | |

CLIMA

El clima de Sudáfrica está más condicionado por su topografía y por los océanos que la rodean que por su latitud. Geográfica y climáticamente se distinguen tres grandes zonas:

-Una amplia meseta interior, que se eleva por encima de los 1.200 m, con un clima continental moderado y flanqueada en su extremo este por el sistema montañoso del Drakensberg. En esta meseta el volumen de precipitaciones disminuye de forma constante de este a oeste. En la parte más occidental, frontera con Namibia, el clima es semidesértico. La provincia de Gauteng, donde se encuentran Johannesburgo y Pretoria, tiene un clima seco y soleado en invierno con temperaturas máximas alrededor de 20° C y mínimas de 0° C. Entre octubre y abril, el verano, suele haber tormentas por la tarde.

-Una estrecha franja costera al este del Drakensberg, que incluye la región del Kwazulu/Natal, el Transkei y el Ciskei del Cabo Oriental. A pesar de su reducida extensión y su orografía irregular, su aportación a la producción agrícola es muy importante gracias a su clima subtropical suave y a un buen nivel de precipitaciones. La provincia de KwaZulu-Natal, en la que se encuentra Durban, puede ser muy calurosa y

húmeda en el verano, concentrándose las precipitaciones en esta época del año. El invierno es seco y fresco.

-La zona del Cabo Occidental, en el extremo sudoeste del país, tiene un típico clima mediterráneo y se concentra gran parte de la producción sudafricana de frutas, legumbres y vino. La provincia de Western Cape, donde se sitúa Ciudad del Cabo, tiene veranos secos y soleados, con máximas de 28º C y vientos fríos procedentes del Antártico. Los inviernos son fríos y húmedos, con máximas de 17º C y mínimas de 5º C. La costa norte de Ciudad del Cabo es más cálida y seca conforme se acerca a Namibia. La costa este tiene un clima más tropical según se aleja del Cabo.

PRECAUCIONES SANITARIAS

Las condiciones sanitarias son equivalentes a las europeas. El sistema de sanidad es de buena calidad y el país está libre de enfermedades tropicales. Tan sólo existen algunas zonas endémicas de malaria en las regiones limítrofes con Mozambique.

WEBS DE INTERÉS

Gobierno de Sudáfrica: <https://www.gov.za/>
Aduanas: SA Revenue Services(SARS) Customs & Excise: www.sars.gov.za
SA Bureau of standards: www.sabs.co.za
SA Reserve Bank: www.reservebank.co.za
Industrial development corporation: www.idc.co.za
Exhibition Association of SA www.exsa.co.za

DIRECCIONES DE ORGANISMOS

EN ESPAÑA

EMBAJADA DE SUDÁFRICA EN ESPAÑA
Claudio Coello. 91
28006 Madrid
tel.: 91-436 3780
fax 91-575 5389
c.e.: madrid.embassy@dirco.gov.za
<http://www.dirco.gov.za/madrid/en/>

SECRETARÍA DE ESTADO DE COMERCIO. MINISTERIO DE INDUSTRIA,
TURISMO Y COMERCIO
Paseo de la Castellana, 162
28046 Madrid
tel.: 91 349 4000/902 446 006
fax: 91 457 8066
www.comercio.es

ICEX EXPORTACIÓN E INVERSIONES
Paseo de la Castellana, 14-16
28046 Madrid
tel.: 91 349 6100/900 349 000
fax: 91 431 6128
<http://www.icex.es/>

EN SUDÁFRICA

EMBAJADA DE ESPAÑA EN SUDÁFRICA
337 Brooklyn Road, Menlo Park
Pretoria 0102
tel: +27-12-460-0123
fax: +27-12-460-2207
c.e.: Emb.Pretoria@maec.es

OFICINA ECONÓMICA Y COMERCIAL
8/F Fredman Towers - 13 Fredman Drive, Sandton, 2146
Johannesburgo
tel.: +27-11-883-2102/03/04/05
fax: +27-11-883-2624
c.e.: Johannesburgo@comercio.mineco.es

CONSULADO DE ESPAÑA EN CIUDAD DEL CABO
37, Shortmarket St - Cape Town 8001
tel: +27-21-422-2415/16/17/18
fax: +27-21-422-2328
c.e.: cog.ciudaddelcabo@mae.es
www.consuladoenCiudaddelCabo.maec.es

Datos de la Representación española:
Embajador: D. Carlos Enrique Fernández-Arias Minuesa.

FUENTES DOCUMENTALES

ESTADÍSTICAS Y DATOS DE NEGOCIOS

- Instituto de Comercio Exterior, <http://www.icex.es>
- Ministerio de Asuntos Exteriores, www.mae.es - Monografías OID

HISTORIA

- Historia de Sudáfrica,
<https://sudafrica.costasur.com/es/geografia-historia.html>

POLÍTICA

- Instituto de Comercio Exterior, <http://www.icex.es>

MAPAS Y DATOS SOCIO CULTURALES

- Mapa de Sudáfrica, <http://www.orangesmile.com/guia-turistica/sudafrica/mapa-pais.htm>
- Instituto de Comercio Exterior, <http://www.icex.es>
- Ministerio de Asuntos Exteriores, www.mae.es - Monografías OID
- Cómo negociar con éxito en 50 países, Olegario Llamazares García-Lomas

OTROS DATOS

- Tabla de Cambio para Viajes © 1996 - 2018 OANDA Corporation. Todos los derechos reservados
- Hora exacta en el mundo,
<http://www.horlogeparlante.com/spanish/>
- Riesgo país, www.coface.fr