

Equipos médicos en Singapur

A. CIFRAS CLAVE

En Singapur, se estima que los ingresos en el mercado de dispositivos médicos alcanzarán los 1.084 MUSD en 2024. El mercado más grande dentro de este sector es el de dispositivos de cardiología, que se proyecta tendrá un volumen de mercado de 156,40 MUSD ese mismo año ([Statista](#), 2024).

Se espera que los ingresos del mercado de equipos médicos experimenten una tasa de crecimiento anual del 9,16 % desde 2024 hasta 2029, lo que resultará en un volumen de mercado de 1.680 MUSD para 2029.

Singapur está liderando el camino en el mercado de dispositivos médicos con sus tecnologías innovadoras y su sólido marco regulatorio.

Datos	2020	2021	2022	2023
PIB (miles de millones USD)	349.900	434.120	498.470	501.430
PIB per cápita (USD)	61.466,8	79.601,4	88.428,7	84.734,3
Población total (habs.)	5.685.807	5.453.566	5.637.022	5.917.648
Gasto sanitario (miles de millones USD)	21,14	27,31	3,25	35,55
Gasto sanitario, sector privado (miles de millones USD)	6,96	8,24	8,86	9,57
Gasto sanitario, sector público (miles de millones USD)	9,32	11,42	12,64	14,02

Fuente: elaboración propia con datos de Statista, 2024.

B. CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

B.1. Definición precisa del sector estudiado

El mercado de dispositivos médicos incluye instrumentos y máquinas que ayudan en la prevención, diagnóstico y tratamiento de enfermedades. Este mercado se divide en seis submercados según especialidades médicas o tipos de aplicación:

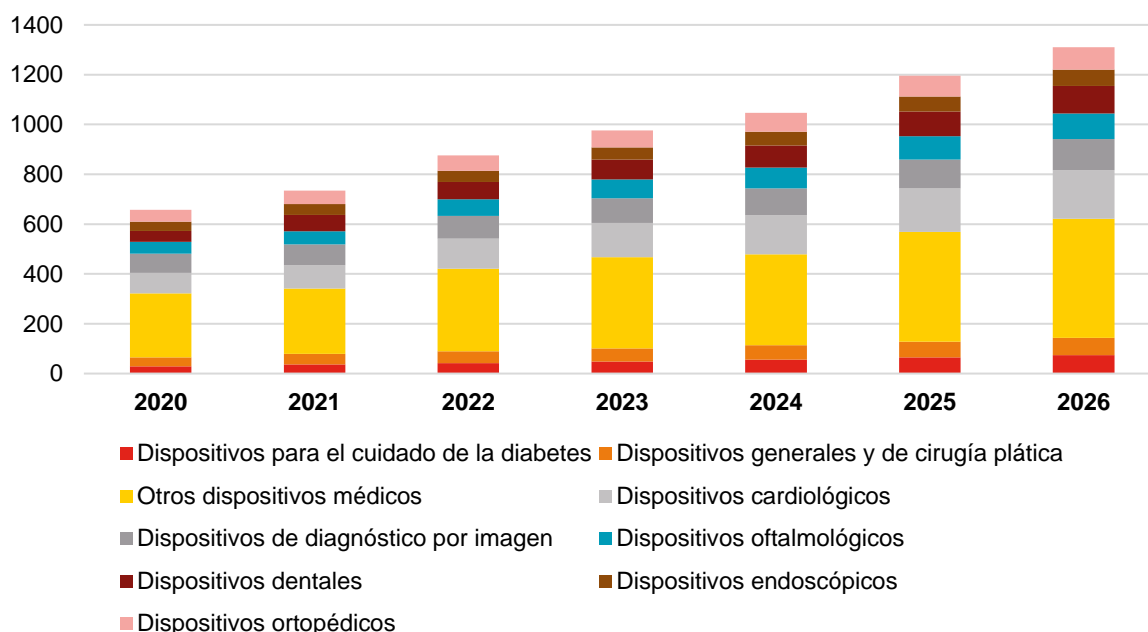
- **Dispositivos de cardiología:** Aquí se encuentran dispositivos que tratan el corazón, como los marcapasos.
- **Imágenes diagnósticas:** Cubre máquinas e instrumentos para el diagnóstico de diversos tipos de afecciones.
- **Dispositivos ortopédicos:** Incluye dispositivos para aplicaciones ortopédicas, como implantes articulares.
- **Dispositivos oftálmicos:** Son dispositivos utilizados para afecciones relacionadas con el ojo.
- **Dispositivos para cirugía general y plástica:** Cubre una variedad de productos necesarios para cirugías.
- **Otros dispositivos médicos:** Proporciona información sobre áreas adicionales que no están cubiertas por los mercados principales.

Con vistas al análisis del mercado y sus exportaciones, se han tomado las siguientes partidas arancelarias del Sistema Armonizado:

Código arancelario	Producto
90.01	Fibras ópticas y haces de fibras ópticas; cables de fibras ópticas, excepto los de la partida 8544; hojas y placas de materia polarizante; lentes, incluso de contacto, prismas, espejos y demás elementos de óptica de cualquier materia, sin montar, excepto los de vidrio sin trabajar ópticamente
90.18	Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, incluidos los de centellografía y demás aparatos electromédicos, así como los aparatos para pruebas visuales.
90.21	Artículos y aparatos de ortopedia, incluidas las fajas y vendajes medicoquirúrgicos, y las muletas; tablillas, férulas u otros artículos y aparatos para fracturas; artículos y aparatos de prótesis; audífonos y demás aparatos que lleve la propia persona o se le implanten para compensar un defecto o incapacidad.
90.22	Aparatos de rayos X y aparatos que utilicen radiaciones alfa, beta, gamma o demás radiaciones ionizantes, incluso para uso médico, quirúrgico, odontológico o veterinario, incluidos los aparatos de radiografía o radioterapia, tubos de rayos X y demás dispositivos generadores de rayos X, generadores de tensión, consolas de mando, pantallas, mesas, sillones y soportes similares para examen o tratamiento.

B.2. Tamaño del mercado

El mercado del sector de aparatos médicos en Singapur es significativo y sigue creciendo debido a varios factores clave, incluyendo la innovación, el apoyo gubernamental y la fuerte demanda tanto local como internacional.

EVOLUCIÓN DE LOS INGRESOS DEL MERCADO DE EQUIPOS MÉDICOS EN SINGAPUR
En MUSD, por segmentos


Fuente: elaboración propia con datos de Statista, 2024.

A continuación, se muestran los datos de comercio exterior del sector, mostrando las compras de Singapur al resto del mundo y a España, y sus exportaciones:

VALOR DE LAS IMPORTACIONES DE SINGAPUR, POR PARTIDAS
En miles de USD

Código arancelario	2019	2020	2021	2022	2023
90.01	619.074	562.179	628.283	684.660	564.757
90.18	2.172.997	2.416.865	2.068.431	206.721	2.314.589
90.21	880.753	745.490	1.168.576	1.157.665	1.086.428
90.22	483.694	387.615	437.518	449.179	440.135

Fuente: elaboración propia con datos de Trade Map, 2024.

VALOR DE LAS IMPORTACIONES DE SINGAPUR DESDE ESPAÑA, POR PARTIDAS
En miles de USD

Código arancelario	2019	2020	2021	2022	2023
90.01	322	393	401	374	518
90.18	8.224	6.666	6.647	8.395	5.859
90.21	163	102	189	312	320
90.22	617	751	602	787	719

Fuente: elaboración propia con datos de Trade Map, 2024.

VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE SINGAPUR, POR PARTIDAS

En miles de USD

Código arancelario	2019	2020	2021	2022	2023
90.18	3.200.735	3.280.520	3.442.227	3.084.902	3.133.636
90.21	2.440.411	2.543.041	2.839.260	2.781.662	3.245.078
90.22	665.582	530.815	523.617	511.424	523.850

Fuente: elaboración propia con datos de Trade Map, 2024.

B.3. Principales actores

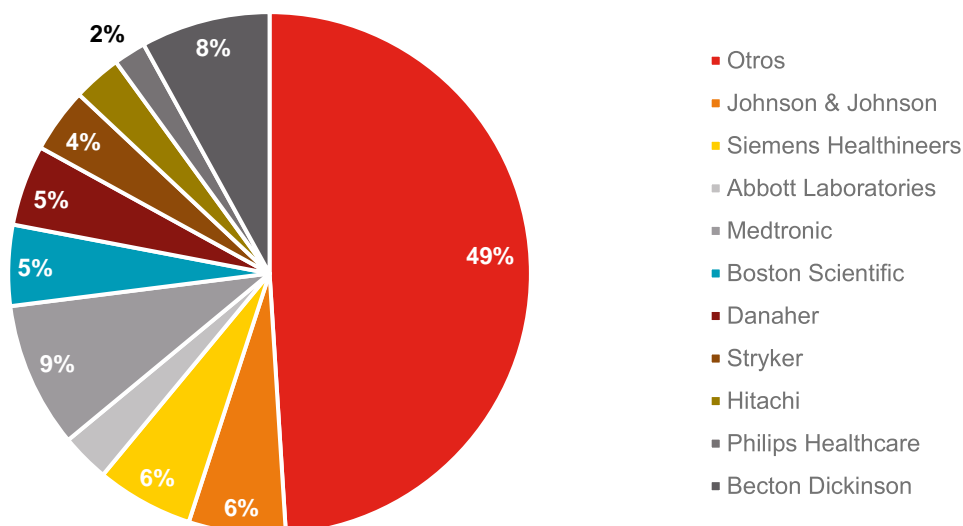
El sector del equipamiento médico en Singapur es robusto y dinámico, con una fuerte **colaboración entre el Gobierno y el sector privado**. Las agencias públicas proporcionan el marco regulatorio y el apoyo para la investigación y desarrollo, mientras que las empresas privadas lideran la innovación y el suministro de tecnologías avanzadas. Esta sinergia contribuye a que Singapur sea un líder regional en el sector de la tecnología médica.

El **Ministerio de Salud de Singapur** ([MOH](#), por sus siglas en inglés) es la **entidad principal** encargada de la administración del sistema de salud del país. El sistema público de salud en Singapur está dividido en tres clústeres o regiones sanitarias, cada una respondiendo a diferentes necesidades del sector:

- El National University Health System ([NUHS](#))
- El National Healthcare Group ([NHG](#))
- Singapore Health Services o SingHealth ([SHS](#))

En cuanto a las entidades privadas, el gráfico siguiente muestra las cuotas de mercado de los actores clave:

CUOTAS DE MERCADO DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS



Fuente: elaboración propia con datos de Statista.



C. LA OFERTA ESPAÑOLA

Actualmente, no hay empresas españolas del sector de equipos médicos presentes en Singapur, pero algunas empresas pueden estar operando o buscando oportunidades en el mercado debido a las ventajas estratégicas y reguladoras del país.

D. OPORTUNIDADES DEL MERCADO

Iniciativas como la plataforma **Advanced and Integrated Manufacturing for Sustainable Growth (AimSG)** y **Healthier SG** ayudarán a posicionar a Singapur como un atractivo centro de salud. AimSG ha estado allanando el camino para más colaboraciones internacionales que pueden acelerar la revolución impulsada por la IA en Singapur.

En 2023, Singapur ha concluido diez acuerdos de asociación en el sector de dispositivos médicos, un ritmo encomiable después de 12 asociaciones similares en 2022.

Singapur ofrece diversas oportunidades de negocio para las empresas extranjeras en el sector de equipos médicos debido a varios factores clave:

- **Ambiente regulatorio favorable:** La **Health Sciences Authority (HSA)** regula el sector con procesos claros y eficientes para la comercialización de dispositivos médicos. La adopción de normas internacionales facilita la entrada de productos de empresas que ya operan en mercados como la UE y EE. UU.
- **Acceso al mercado de ASEAN:** Aunque la **Directiva de Dispositivos Médicos de ASEAN (AMDD)** no está completamente implementada en todos los países miembros, Singapur es el país de la región con mayor grado de implementación. Obtener la aprobación en Singapur puede simplificar el proceso regulatorio en otros mercados de ASEAN, proporcionando una ventaja estratégica.
- **Economía y sistema de salud avanzados:** Singapur tiene una economía sólida y un sistema de salud avanzado, con una alta demanda de tecnologías médicas innovadoras y de alta calidad. Esto crea un entorno propicio para la introducción de nuevos dispositivos médicos.
- **Infraestructura de Investigación y Desarrollo (I+D):** Singapur es un centro de innovación con una infraestructura avanzada de I+D. Las empresas extranjeras pueden aprovechar las colaboraciones con instituciones locales y centros de investigación para desarrollar y mejorar sus productos.
- **Incentivos gubernamentales:** El Gobierno de Singapur ofrece diversos incentivos y programas de apoyo para atraer inversiones extranjeras en el sector de tecnología médica. Esto incluye subsidios, exenciones fiscales y facilidades para establecer operaciones en el país.
- **Mercado en crecimiento:** El envejecimiento de la población y el aumento de enfermedades crónicas en Singapur y la región circundante incrementan la demanda de dispositivos médicos avanzados, lo que representa una oportunidad significativa para las empresas extranjeras con **Acceso a Talento Cualificado:** Singapur cuenta con una fuerza laboral altamente cualificada y multilingüe, con experiencia en tecnología médica y ciencias de la vida, lo que facilita la operación y expansión de las empresas en el país.
- **Conectividad y logística:** La ubicación estratégica de Singapur y su avanzada infraestructura de transporte y logística facilitan el acceso a otros mercados en Asia y a nivel global, optimizando la distribución de productos médicos.
- **Eventos y ferias comerciales:** Singapur alberga numerosas ferias y conferencias internacionales relacionadas con la salud y la tecnología médica, ofreciendo plataformas para que las empresas extranjeras presenten sus productos, establezcan contactos y exploren oportunidades de colaboración.

En resumen, Singapur proporciona un entorno altamente favorable para las empresas extranjeras en el sector de equipos médicos, con un marco regulatorio claro, incentivos gubernamentales y acceso a mercados regionales, lo que convierte al país en un destino atractivo para la inversión y expansión empresarial.

E. CLAVES DE ACCESO AL MERCADO

E.1. Distribución

La distribución de equipos médicos en Singapur se apoya en una infraestructura robusta, un entorno regulatorio favorable y una fuerte presencia de actores tanto locales como internacionales.

En el país, existen distribuidores especializados en equipos médicos. Los principales son los siguientes:

PRINCIPALES DISTRIBUIDORES DE EQUIPOS MÉDICOS EN SINGAPUR

Distribuidor	Página web
Alphamed	https://alphamed.com.sg/
Asiamed	https://www.asiamed.com/en/
Medicare	https://www.medicare.com.sg/
Yeap Medical Supplies	https://www.yms.com.sg/
Singmed Healthcare Systems	https://singmed.com.sg/
MedwoRx International	https://www.medworx-intl.com/
ResMed Singaore	https://www.resmed.sg/
NAINA Mohamed & Sons	https://nainamohamed.com/
Rainbow Care	https://www.rainbowcare.com.sg/
Kingston Medical	https://kingsmed.com.sg/
Equip Medical	https://equipmedical.com.sg/
Scanmed Technology	https://scanmed.com.sg/
Getz Healthcare	https://www.getzhealthcare.com/
JUNNIMED	https://www.junnimed.com/
SOMNOTEK	http://www.somnotec.net/
Progress Healthcare	https://progress.com.sg/
Easmed	https://www.easmed.com/
Fortuna Scientific	https://www.fortunascientific.com.sg/
Aesthetics Marketing Asia	https://www.aesthetics.com.sg/
Omron Healthcare	https://www.omronhealthcare-ap.com.sg/

E.2. Legislación aplicable y otros requisitos

La principal entidad reguladora en Singapur es la **Health Sciences Authority (HSA)**, una organización perteneciente al Ministerio de Sanidad (**MOH**), que agrupa a cinco agencias especializadas. Esta entidad se encarga, entre otras cosas, de regular el proceso de comercialización de los dispositivos médicos.

Aunque la Directiva de Dispositivos Sanitarios de ASEAN (AMDD) es la principal normativa bajo la que se regula la comercialización de dispositivos médicos en Singapur, dicha directiva aún no está completamente implementada. Sin embargo, Singapur es el país de la región que ha avanzado más en su implementación. A pesar de esto, la aprobación de un dispositivo por parte de la HSA no garantiza su aprobación por parte de las entidades reguladoras de otros países de la ASEAN. Por lo tanto, las empresas que deseen comercializar sus productos en estos otros países deberán superar de nuevo todo el proceso regulatorio. No obstante, obtener el permiso de comercialización en Singapur puede facilitar y acelerar este proceso en el resto de la región.

Según la AMDD, cualquier empresa, tanto local como extranjera, puede vender su dispositivo médico en Singapur, siempre que obtenga la licencia de comercialización del producto (*Dealer's licence*). Los productores extranjeros están sujetos a los mismos requisitos de control que los locales, debiendo contar con la certificación ISO 13485 (para fabricantes) y la SS620 (para distribuidores). La regulación en Singapur se ha diseñado tomando como referencia agencias reguladoras extranjeras, como la FDA estadounidense o la normativa de la UE, lo que implica que las empresas que ya operen en estos mercados deberían enfrentarse a menos obstáculos regulatorios.



El proceso de registro de dispositivos médicos en Singapur es rápido y sencillo, con guías detalladas disponibles en la página web de la HSA. Dependiendo de la clasificación del producto, el registro puede ser inmediato o demorarse un poco más de un año, con tasas que varían entre los 750 y los 9.312 USD.

E.3. Ferias

Nombre de la feria	MEDICAL FAIR
Dirección	Marina Bay Sands, 10 Bayfront Avenue, Singapore 018956
Web	https://www.medicalfair-asia.com/
Próxima edición	11-13 de septiembre de 2024
Descripción del evento	Feria internacional de equipos y suministros hospitalarios: diagnóstico, farmacia, medicina y rehabilitación.

Nombre de la feria	IDEM
Dirección	Marina Bay Sands, 10 Bayfront Avenue, Singapore 018956
Web	https://www.idem-singapore.com/
Próxima edición	17-19 de abril de 2026
Descripción del evento	Feria y encuentro internacional dedicado a la odontología.

F. INFORMACIÓN ADICIONAL

F.1. Enlaces de interés

- Ministry of Health Singapore: <https://www.moh.gov.sg/>
- NHG (National Health Group): <https://corp.nhg.com.sg/Pages/default.aspx>
- NUHS (National University Health System): <https://www.nuhs.edu.sg/>
- Singapore Department of Statistics: <https://www.singstat.gov.sg/>
- SingHealth: <https://www.singhealth.com.sg/>

G. CONTACTO

La **Oficina Económica y Comercial de España en Singapur** está especializada en ayudar a la internacionalización de la economía española y la asistencia a empresas y emprendedores en **Singapur**.

Entre otros, ofrece una serie de **Servicios Personalizados** de consultoría internacional con los que facilitar a dichas empresas: el acceso al mercado de Singapur, la búsqueda de posibles socios comerciales (clientes, importadores/distribuidores, proveedores), la organización de agendas de negocios en destino, y estudios de mercado ajustados a las necesidades de la empresa. Para cualquier información adicional sobre este sector contacte con:

7 Temasek Boulevard #19-03
Suntec Tower One
038987 Singapore
Teléfono: +65 6732 9788
Correo electrónico: singapur@comercio.mineco.es
<http://singapur.oficinascomerciales.es>

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h) 97 10 19 a
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

INFORMACIÓN LEGAL: Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

AUTORES

Ziortza Kortabitarte Erkiaga y
Antonio Sánchez Martínez

Oficina Económica y Comercial
de España en Singapur
singapur@comercio.mineco.es

Fecha: 26/08/2024

© ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 22424012X

www.icex.es

