Programa de Aceleración Comercial Defence-Tech

Programa de Aceleración Comercial Defence-Tech

caetra
DUAL-USE TECHNOLOGIES ECOSYSTEM
REGION OF MURCIA

Qué?

Programa de capacitación para:

- Aprender a promocionar soluciones tecnológicas en el sector de la Defensa
- Conocer a las corporates del sector
- Encontrar vías de financiación

Cómo?

Programa de capacitación de 3 meses de duración

Formación online y presencial

Mentorías personalizadas

3 módulos

Quién?

Se priorizará por startups, EIBTs y Pymes de la Región de Murcia con:

- Capacidad del Equipo promotor
- Tecnología propia innovadora con aplicación al mercado de la Defensa
- Impacto en el mercado

Cuándo?

Módulo 1

8 Octubre 2025

Módulo 2

5 Noviembre 2025

Módulo 3

3 Diciembre 2025

- **Sesión Onboarding:** Despegue. Conectando innovadores del sector de defensa
- **Módulo 1:** Introducción y familiarización con el Sector de la Defensa
- **Módulo 2:** Estrategia Operacional y Modelos de negocio “Dual Use”. Conocer y entender la Defensa
- **Módulo 3:** Desarrollo de negocio y comercialización, licitaciones y contratación en Defensa
- **Sesiones de mentoría**

Módulo 1: Introducción y familiarización con el Sector de la Defensa

Objetivo: Familiarizar a las empresas con el funcionamiento del sector defensa, la estructura del Ministerio de Defensa y las oportunidades para pymes y startups
Duración: 4 horas + Conferencia
Contenidos:

- Conocer el Ministerio de Defensa y las Fuerzas Armadas. Organización, organigramas principales y funcionamiento.
- La Industria de Defensa: radiografía y peso por subsectores y por tamaño de empresa. Análisis de las tecnologías más demandadas.
- La PYME en el Sector de la Defensa. Contexto real: tecnologías duales y cadena de suministro.
- Entorno estratégico y alianzas con terceros. Consorcios, UTES y relación con las Tractoras.
- Conocer y entender las principales vías de acceso al MINISDEF para la presentación, valoración y validación de tecnologías

Módulo 2: Estrategia Operacional y Modelos de negocio “Dual Use”. Conocer y entender la Defensa

Objetivo: Familiarizar a las empresas para adaptar su modelo de desarrollo de negocio a los requerimientos reales de las operaciones llevadas a cabo por el Ministerio de Defensa, y entender de primera mano los objetivos y alcance de las necesidades tecnológicas de las FAS en España para el cumplimiento de su misión

Duración: 10 horas + conferencia

Contenidos:

- Introducción al Análisis Operacional.
- Definición y alcance de las operaciones militares.
- El concepto NCW, la Consciencia Situacional y el combate multidominio.
- Mando y Control (C2) de las Operaciones en tiempo real.
- La transformación digital.
- Los Nuevos Sistemas de Armas y la Nube de Combate, el futuro de las Operaciones militares.
- La importancia de la Ciberseguridad en el Multidominio.

Módulo 3: Desarrollo de negocio y comercialización, licitaciones y contratación en Defensa

Objetivo: Conocer y analizar las principales oportunidades I+D y de financiación pública para pymes y startups en el sector, y adquirir los conocimientos básicos para entender los procesos y herramientas de contratación.
Duración: 10 horas + conferencia
Contenidos:

- Conocer el proceso del "Planeamiento de la Defensa" y la Ley de contratación pública en España.
- Comprender la regulación y normativa relevante en contratación pública de Defensa, y sus requisitos legales y de seguridad.
- Conocer y analizar las principales fuentes de financiación en Defensa.
- Brindar capacitación y soporte en la preparación de propuestas para licitaciones.
- Conocer los principales estándares y certificaciones necesarias en proyectos de Defensa, y entender cuándo y cómo deben solicitarse.
- Conocer la política de propiedad intelectual: protección de tecnología y gestión de derechos en proyectos y contratos de Defensa.

Sesiones de mentoría

Objetivo: mentoría especializada e individualizada para cada participante para enfocar su desarrollo comercial y tecnológico en Defensa
Duración: 8 horas repartidas semanalmente para los beneficiarios
Contenidos:

- Evaluación y diagnóstico: tecnología, modelo de negocio y alineación con los requisitos de la Defensa
- Definición de objetivos estratégicos
- Identificación de capacidades críticas para el sector
- Alineación con regulaciones y normativas
- Análisis y propuesta de alianzas estratégicas
- Análisis y preparación para licitaciones y contratos
- Diseño de un plan estratégico comercial para Defensa

Calendario

Fecha			Ponente	Título	Formtao
OCTUBRE					
08-oct	JORNADA EXTRA		DEVIRTUS/CEEIC	Jornada introductoria	Presencial
08-oct	Conferencia	1h	DIGEID o SEDEF	Perspectivas y oportunidades para pymes y startups en el sector de la Defensa	Presencial
08-oct	Módulo 1	1h		Ministerio de Defensa y Fuerzas Armadas, ¿Quiénes son y cómo iniciar una relación con las unidades?	Presencial
14-oct	Módulo 1	1h		Radiografía de la industria de Defensa y tecnologías más demandadas	online
14-oct	Módulo 1	1h		Ser una pyme en el sector Defensa y no morir en el intento	online
20-oct	Módulo 1	2h		Conocer el entorno estratégico y las tecnologías más estratégicas, para establecer alianzas igualitarias	online
29-oct	Módulo 1	2h		Introducción al panorama europeo de Defensa	online
Semana del 27 para primeras tutorías, tras el primer módulo					
NOVIEMBRE					
05-nov	Conferencia		MOPS	Cómo una tecnología puede salvar una misión	Presencial
05-nov	Módulo 2	1h		Introducción al Análisis Operacional	Presencial
05-nov	Módulo 2	1h		Definición y alcance de las operaciones militares desde el punto de vista oper	Presencial
05-nov	Módulo 2	1h		El concepto NCW, la Consciencia Situacional y el combate multidominio	Presencial
11-nov	Módulo 2	1h		Mando y Control de las Operaciones en tiempo real	online
11-nov	Módulo 2	1h		La transformación digital de las FAS en el multidominio, hacia la Superioridad de la información	online
18-nov	Módulo 2	1h		Los Nuevos Sistemas de Armas y la Nube de Combate, el futuro de las Operaciones militares	online
18-nov	Módulo 2	1h		La importancia de la Ciberseguridad en el Multidominio	online
25-nov	Módulo 2	2h		Tendencias Tecnológicas en el sector internacional de Defensa	online
Semana del 24 para tutorías					
DICIEMBRE					
03-dic	Conferencia		SDG PLATIN	Presente y futuro de la innovación en Defensa en España	presencial
03-dic	Módulo 3	1h		Planeamiento de la Defensa y cómo se organizan los Programas	presencial
03-dic	Módulo 3	1h		Ley de Contratación y requisitos legales y de seguridad	presencial
03-dic	Módulo 3	1h		Principales fuentes de financiación pública en el sector de la Defensa (I)	presencial
09-dic	Módulo 3	1h		Principales fuentes de financiación pública en el sector de la Defensa (II)	online
09-dic	Módulo 3	1h		Cómo preparar una licitación y qué recursos básicos se necesitan	online
16-dic	Módulo 3	1h		Principales estándares y certificaciones necesarias en Defensa	online
16-dic	Módulo 3	1h		Protege la propiedad intelectual de tus tecnologías	online

¡Muchas gracias!

innovacion@info.carm.es

Región de Murcia
Conectados para transformar

SEIMED.EU

enterprise europe network

Financiado por la Unión Europea

Región de Murcia

info
INSTITUTO DE FOMENTO REGIÓN DE MURCIA