cætra
DUAL-USE TECHNOLOGIES ECOSYSTEM
REGION OF MURCIA

CEEIC

PROGRAMA ACELERACIÓN COMERCIAL DEFENCE-TECH EN LA REGIÓN DE MURCIA

¿QUÉ?

Programa de capacitación para:

- Aprender a promocionar soluciones tecnológicas en el sector de la Defensa
- Conocer a las corporates del sector
- Encontrar vías de financiación

¿CÓMO?

Programa de capacitación de 3 meses de duración

Online y presencial

Mentorías personalizadas

¿QUIÉN?

Se priorizará por startups, EIBTs y Pymes de la Región de Murcia con:

- Capacidad del Equipo promotor
- Tecnología propia innovadora con aplicación al mercado de la Defensa
- Impacto en el mercado

¿CUÁNDO?

MÓDULO 1

8 Octubre 2025

MÓDULO 2

5 Noviembre 2025

MÓDULO 3

3 Diciembre 2025

01	02	03	04	05
SESIÓN ONBOARDING	**MÓDULO 1**	**MÓDULO 2**	**MÓDULO 3**	**SESIONES DE MENTORÍA**
Despegue. Conectando innovadores del sector de defensa	Introducción y familiarización con el Sector de la Defensa	Estrategia Operacional y Modelos de negocio “Dual Use”. Conocer y entender la Defensa	Desarrollo de negocio y comercialización, licitaciones y contratación en Defensa	Especializada e individualizada para cada participante

MÓDULO 1:

Introducción y familiarización con el Sector de la Defensa

OBJETIVO:

Familiarizar a las empresas con el funcionamiento del sector defensa, la estructura del Ministerio de Defensa y las oportunidades para pymes y startups

DURACIÓN:

4 horas + Conferencia

CONTENIDOS:

- Conocer el Ministerio de Defensa y las Fuerzas Armadas. Organización, organigramas principales y funcionamiento.
- La Industria de Defensa: radiografía y peso por subsectores y por tamaño de empresa. Análisis de las tecnologías más demandadas.
- La PYME en el Sector de la Defensa. Contexto real: tecnologías duales y cadena de suministro.
- Entorno estratégico y alianzas con terceros. Consorcios, UTES y relación con las Tractoras.
- Conocer y entender las principales vías de acceso al MINISDEF para la presentación, valoración y validación de tecnologías

MÓDULO 2:

Estrategia Operacional y Modelos de negocio “Dual Use”. Conocer y entender la Defensa

OBJETIVO:

Familiarizar a las empresas para adaptar su modelo de desarrollo de negocio a los requerimientos reales de las operaciones llevadas a cabo por el Ministerio de Defensa, y entender de primera mano los objetivos y alcance de las necesidades tecnológicas de las FAS en España para el cumplimiento de su misión

DURACIÓN:

10 horas + Conferencia

CONTENIDOS:

- Introducción al Análisis Operacional.
- Definición y alcance de las operaciones militares.
- El concepto NCW, la Consciencia Situacional
- y el combate multidominio.
- Mando y Control (C2) de las Operaciones en tiempo real.
- La transformación digital.
- Los Nuevos Sistemas de Armas y la Nube de Combate, el futuro de las Operaciones militares.
- La importancia de la Ciberseguridad en el Multidominio.

MÓDULO 3:

Desarrollo de negocio y comercialización, licitaciones y contratación en Defensa

OBJETIVO:

Conocer y analizar las principales oportunidades I+D y de financiación pública para pymes y startups en el sector, y adquirir los conocimientos básicos para entender los procesos y herramientas de contratación.

DURACIÓN:

10 horas + Conferencia

CONTENIDOS:

- Conocer el proceso del “Planeamiento de la Defensa” y la Ley de contratación pública en España.
- Comprender la regulación y normativa relevante en contratación pública de Defensa, y sus requisitos legales y de seguridad.
- Conocer y analizar las principales fuentes de financiación en Defensa.
- Brindar capacitación y soporte en la preparación de propuestas para licitaciones.
- Conocer los principales estándares y certificaciones necesarias en proyectos de Defensa, y entender cuándo y cómo deben solicitarse.
- Conocer la política de propiedad intelectual: protección de tecnología y gestión de derechos en proyectos y contratos de Defensa.

SESIONES DE MENTORÍA

OBJETIVO:

Mentoría especializada e individualizada para cada participante para enfocar su desarrollo comercial y tecnológico en Defensa

DURACIÓN:

8 horas repartidas semanalmente para los beneficiarios

CONTENIDOS:

- Evaluación y diagnóstico: tecnología, modelo de negocio y alineación con los requisitos de la Defensa
- Definición de objetivos estratégicos
- Identificación de capacidades críticas para el sector
- Alineación con regulaciones y normativas
- Análisis y propuesta de alianzas estratégicas
- Análisis y preparación para licitaciones y contratos
- Diseño de un plan estratégico comercial para Defensa

CALENDARIO

Acciones Planificadas Del 8/10 al 16/12 de 2025

Fecha			Título	Formtao
			OCTUBRE	
08-oct	JORNADA EXTRA		Jornada introductoria	Presencial
08-oct	Conferencia	1h	Perspectivas y oportunidades para pymes y startups en el sector de la Defensa	Presencial
08-oct	Módulo 1	1h	Ministerio de Defensa y Fuerzas Armadas, ¿Quiénes son y cómo iniciar una relación con las unidades?	Presencial
14-oct	Módulo 1	1h	Radiografía de la industria de Defensa y tecnologías más demandadas	online
14-oct	Módulo 1	1h	Ser una pyme en el sector Defensa y no morir en el intento	online
20-oct	Módulo 1	2h	Conocer el entorno estratégico y las tecnologías más estratégicas, para establecer alianzas igualitarias	online
29-oct	Módulo 1	2h	Introducción al panorama europeo de Defensa	online
Semana del 27 para primeras tutorías, tras el primer módulo				
			NOVIEMBRE	
05-nov	Conferencia		Cómo una tecnología puede salvar una misión	Presencial
05-nov	Módulo 2	1h	Introducción al Análisis Operacional	Presencial
05-nov	Módulo 2	1h	Definición y alcance de las operaciones militares desde el punto de vista oper	Presencial
05-nov	Módulo 2	1h	El concepto NCW, la Consciencia Situacional y el combate multidominio	Presencial
11-nov	Módulo 2	1h	Mando y Control de las Operaciones en tiempo real	online
11-nov	Módulo 2	1h	La transformación digital de las FAS en el multidominio, hacia la Superioridad de la información	online
18-nov	Módulo 2	1h	Los Nuevos Sistemas de Armas y la Nube de Combate, el futuro de las Operaciones militares	online
18-nov	Módulo 2	1h	La importancia de la Ciberseguridad en el Multidominio	online
25-nov	Módulo 2	2h	Tendencias Tecnológicas en el sector internacional de Defensa	online
Semana del 24 para tutorías				
			DICIEMBRE	
03-dic	Conferencia		Presente y futuro de la innovación en Defensa en España	presencial
03-dic	Módulo 3	1h	Planeamiento de la Defensa y cómo se organizan los Programas	presencial
03-dic	Módulo 3	1h	Ley de Contratación y requisitos legales y de seguridad	presencial
03-dic	Módulo 3	1h	Principales fuentes de financiación pública en el sector de la Defensa (I)	presencial
09-dic	Módulo 3	1h	Principales fuentes de financiación pública en el sector de la Defensa (II)	online
09-dic	Módulo 3	1h	Cómo preparar una licitación y qué recursos básicos se necesitan	online
16-dic	Módulo 3	1h	Principales estándares y certificaciones necesarias en Defensa	online
16-dic	Módulo 3	1h	Protege la propiedad intelectual de tus tecnologías	online

¡Muchas gracias!

COLABORA

Región de Murcia
Conectados para transformar

SEIMED.EU

enterprise europe network

CONTACTO

innovacion@info.carm.es

ORGANIZA

Financiado por la Unión Europea

Región de Murcia

info
INSTITUTO DE FOMENTO REGIÓN DE MURCIA